



UNİVERA KURUMSAL TEKNOLOJİ ÇÖZÜMLERİ ÇOKLU KANAL SATIŞ YÖNETİMİ



SUNUM İÇERİĞİ

- Çözümün Tanımı
- Kapsamı
- Sahada Kullanım
- Merkez Ofiste Kullanım
- Modüller



1.0

1996

- İlk El Terminali ile Satış Uygulaması

- EnRoute



2.0

1998

- EnRoute Bayi Yönetim Modülü

3.0

2001

- EnRoute Ana Firma Yönetim Modülü

4.0

2003

- Satış Temsilcileri Online İletişim

- StokBar
- Lojitek



5.0

2007

- MS SQL Geçişi ve Ticari Pazarlama

- Quest



6.0

2011

- MS Web Ortamı ile Ek Modülü

7.0

2017

- Yeni Arayüzler ve Akıllı Sistemler

- CallDesk
- Social



8.0

2021

- Güçlenen Altyapı ve Hızlı Destek

- Panorama8



P 8



Panorama 8 ile daha da güçlüyüz

Satış, servis ve lojistik konularında sunduğumuz çözüm platformumuz Panorama birçok şirketin dijital dönüşüm yolculuğuna destek oldu.

Son teknolojiler ışığında, sunduğumuz değeri artırma gayesi içerisinde Panorama Dünyasını zenginleştirmeye devam ediyoruz.

```
elif _operation == "MIRROR_Y":  
    mirror_mod.use_x = False  
    mirror_mod.use_y = True  
    mirror_mod.use_z = False  
elif _operation == "MIRROR_Z":  
    mirror_mod.use_x = False  
    mirror_mod.use_y = False  
    mirror_mod.use_z = True
```



P 8

Yeni fonksiyonları ile dijital dönüşüm yolculuğunuzda yükünüzü hafifletiyor.

Kullanıcı Deneyimi (UI/UX)

- Yeni arayüz tasarımı (gelişen UI&UX)
- Koyu tema (dark mode) seçeneği
- Tüm ekranlarda uyumlu(responsive) kullanım
- Dinamik dizayn altyapısı

Teknoloji

- Unisync ile otomatik versiyon geçişi
- Online çalışan analitikler
- StokBar Android uygulaması
- Mobil Extended Api desteği
- Yeni iletişim servisleri altyapısı

Üretkenlik

- Anlık mesajlaşma
- CRM-Fırsat yönetimi
- Takvim uygulaması
- Outlook entegrasyonu

Yeni Hizmetler

- Mobil uygulamadan Panorama arayüz erişimi
- Uzaktan canlı destek
- Market Place

Ek Fonksiyonlar

- Elastic Search özelliği ile hızlı arama
- Mobil cihazlarda bildirim özelliği
- Outlook üzerinden iş akış yönetimi



SATIŞ GÜCÜNÜZÜ ARTIRIN

EnRoute, şirketin tüm satış kanallarını merkezi olarak yönetebilmesini sağlayan bir yazılımdır. Ürünlerinizin satış ve dağıtım operasyonunu, kendi satış kanallarınızda ve satış konusundaki iş ortaklarınızda takip edebilir ve satış verilerine anlık ulaşarak, hızlı karar verme yeteneğine sahip olabilirsiniz.

PLATFORM VE SEKTÖR
BAĞIMSIZ

KOLAY ENTEGRASYON

WEB
TABANLI

UYARLANABİLİR
ESNEK YAPI



PROFESYONEL
DANIŞMANLIK

30.000+
MOBİL
KULLANICI

20+ YILLIK
TECRÜBE

100+
CANLI PROJE

YETENEĞİ TESCİLLENMİŞ ÇÖZÜM

Tüm dünyada hizmet veren bağımsız danışmanlık ve araştırma kurumu Promotion Optimization Institute (POI) tarafından her yıl yayınlanan raporda, Univera olarak dünyanın en iyileri arasında gösteriliyoruz. 2021 yılı ile birlikte raporda 5. kez yer aldık.

POI RETAIL EXECUTION VENDOR PANORAMA ŞİRKET DEĞERLENDİRME KRİTERLERİ VE UNIVERA PUANLAMASI



*[Ayrıntılar](#) ve raporun tamamına erişim için bizimle iletişime geçin.



PANORAMA

- Panorama, çevik yazılım geliştirme süreci olan SCRUM ile yapılandırılmaktadır.
- Her 6 haftada bir yeni sürüm yayınlanmaktadır.

Extended API

Panorama kullanıcıları sistem üzerinde çalışacak özel iş uygulamaları kodlayıp, çalıştırabilecekleri arayüzdür. Bu sayede kullanıcılar kendi istedikleri web geliştirme dilinde geliştirdikleri uygulama ekranlarını kendi Panorama sistemlerine ekleyebilirler. Bu eklenen özel uygulama ekranları Panorama versiyon geçişlerinden etkilenmemektedir.

2022 P8 Versiyon Çıkış Tarihleri

8.2 3 Ocak

8.3 1 Şubat

8.4 1 Mart

8.5 1 Nisan

8.6 1 Mayıs

8.7 1 Haziran

8.8 1 Temmuz

8.9 1 Ağustos

8.10 1 Eylül

8.11 1 Ekim

8.12 1 Kasım

8.13 1 Aralık

P

8

ENROUTE İLE YÖNETEBİLECEĞİNİZ SÜREÇLER



PRM

İŞ ORTAĞI İLİŞKİLERİ YÖNETİMİ

- Satış Planlama, Yürütme
- Raporlama Döngüsü
- İş Ortağı Stoklarını İzleyebilme
- Kampanya/İskonto/Promosyon Yönetimi
- Raporlama
- Ürün/Ödeme Entegrasyonu
- Sipariş Girişi
- İş Ortağı Ticari Paketi ile Entegrasyon



B2B & B2C

MÜŞTERİYE SATIŞ SİSTEMİ

- Profesyonel Kanal Müşteriler ve Tüketici Sipariş Portalı
- İş Ortağı Stokları ile Online Satış
- Online Ödeme, Tahsilat ve Teslimat Süreci



Retail

MAĞAZACILIK

- Merkezi Fiyat, İskonto Tanımlamaları
- POS Entegrasyonları
- Tablet Üzerinden Satış
- Anlık Stok Bilgisi Görebilme
- Servis Entegrasyonu
- Ön Muhasebe İşlemleri



SFA

SATIŞ GÜCÜ OTOMASYONU



Sipariş Toplama
Dağıtım



Araçta Satış



Telesatış



DDI

SATIŞ VERİLERİ KONSODİLYASYONU

- İş Ortağının Ticari Sistemi ile Entegrasyon
- Firma Ürünlerine Ait Satışların Raporlanması
- İş Ortağının Stok Hareketlerinin Takibi



Desteklenen Ticari Sistemler

Veri Çekme

LOGO

LOGO NETSİS

MİKRO
YAZILIM
Büyümek isteyen her şirkete lazım.

ETA

dia

AKINSOFT

VEGA
YAZILIM

SDR
ticari

LED

MODEL
Business Solutions

natra
Business Software

WebPlus





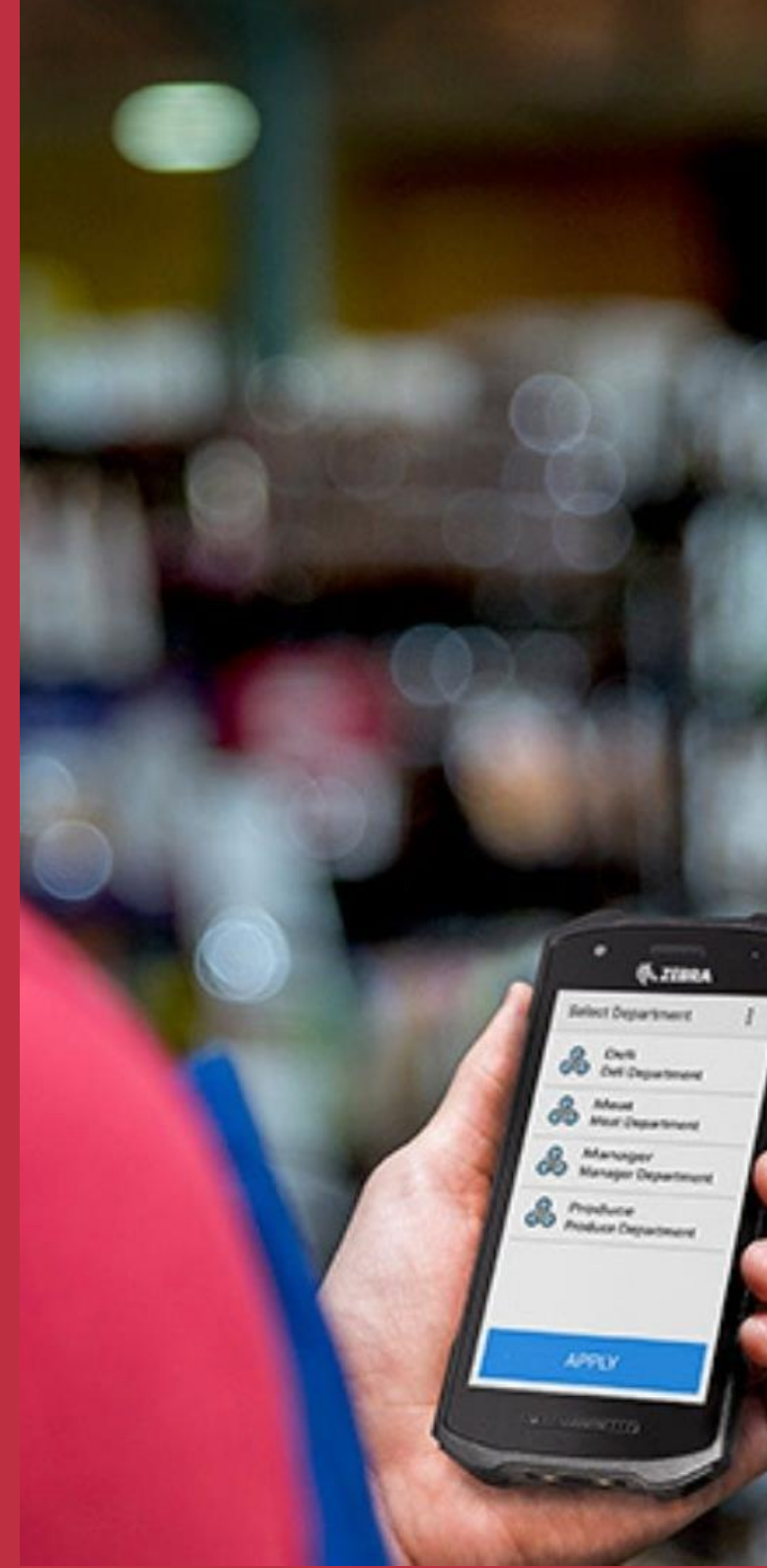
EnRoute

Sahada hızlı olan kazanır. Sahayı anlık takip etmek ve kazanmak için EnRoute...





SAHADA ENROUTE
İLE NELER YAPABİLİRSİNİZ?



SATIŞ TEMSİLCİSİ

Sipariş Toplama ve Fatura Kesme
Tahsilat ve İade İŞlemleri

Konsinye Demirbaş İŞlemleri

Mal Talep Araç Yükleme İŞlemler

Online Stok Cari Güncelleme

Müşteri Bilgisi Güncelleme ve Yaratma

Navigasyon ve Harita İŞlemleri

Satış Aktivite Talep İŞlemleri

Günlük Raporlama

DEPO EKİPLERİ

Barkodlu Sevkiyat Süreçleri
Kontrollü ve Kontrolsüz Seri Numarası
Sayım İşlemleri
*Araç Sayım
*Depo Sayım





DAĞITIM EKİPLERİ

Fatura, İrsaliye Teslimi

Tahsilat İşlemleri

Parçalı Sevkiyat İşlemi

Sevkiyat İptali

Bilgi Formu Toplama

Navigasyon ve Harita İşlemleri

Müşteri Bilgileri İzleme

SATIŞ ŐEFLERİ

Görsel Raporlama

SatiŐ Temsilcisi Kontrolü

Haritadan Temsilci ve Dağıtıcıları İzleme

Online Mesajlaşma

Online İş Emri Gönderme

Haftalık Ziyaret Planlama

Sipariş Toplama (Parametrik)

Saha Kontrol Formları Toplama





ÜST DÜZEY YÖNETİCİLER

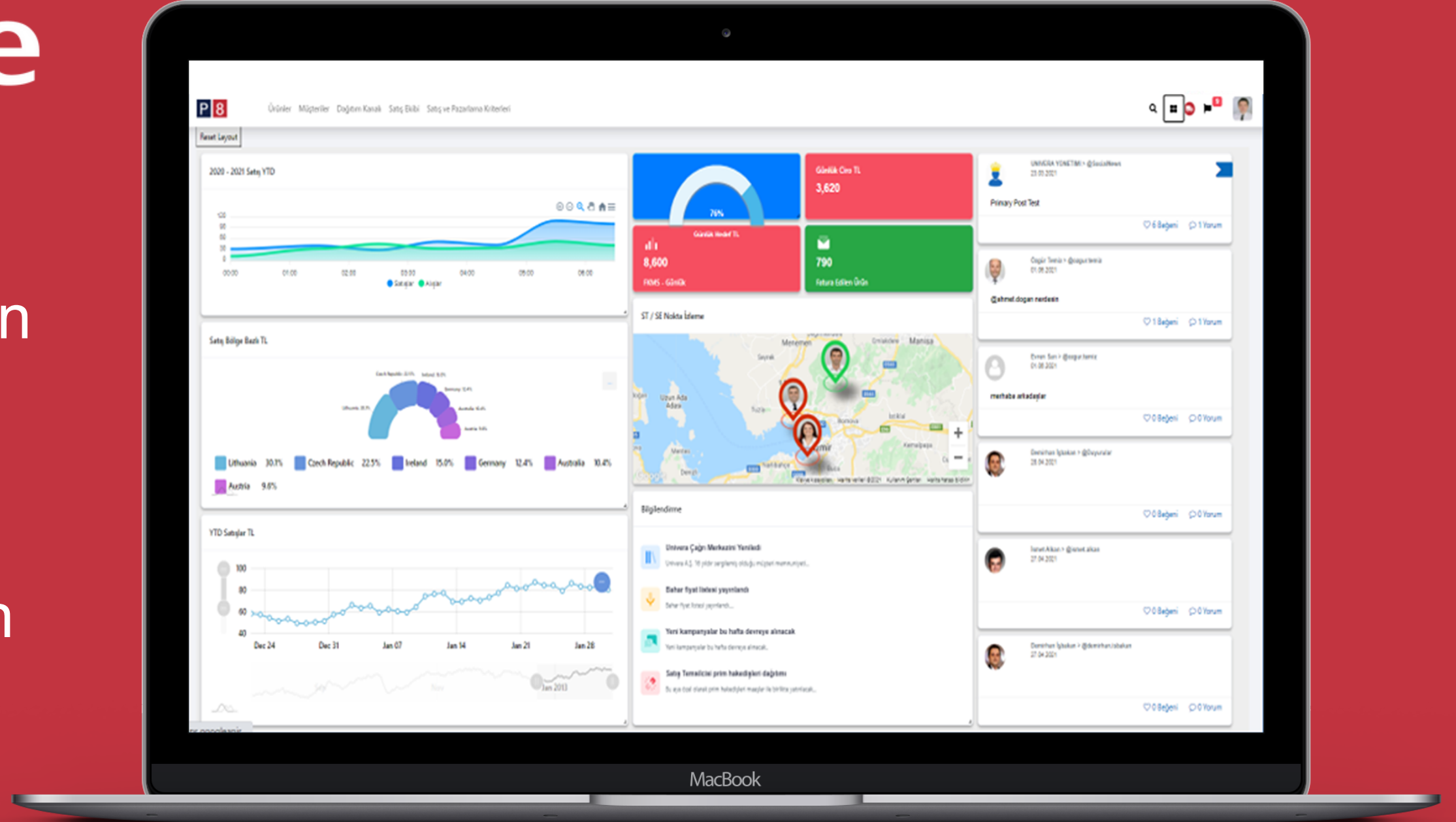
Bölge Bazında Satış Raporları
Ürün Kategorisi Satış Dağılımları
Dönemsel Karşılaştırmalı Satış
Raporları
En Çok Satış Yapan Satış Temsilcisi
Hedef Gerçekleşme Oranı





Merkezi sistem ile sizden uzakta olanları görün, izleyin, kontrol edin.

EnRoute ile ofisinizden tüm satış kanallarınızı yönetebilirsiniz.





ANA FİRMA/MERKEZ OFİSTE ENROUTE FONKSİYONLARI

Master Veri Yönetimi

Analitik Raporlama

Ürün Yönetimi (yasaklı, kotalı, satılabilir vb)

Fiyat, Promosyon, Kampanya Yönetimi

B2B Yönetimi

İş Akış Onayları

Harita ile Saha İzleme

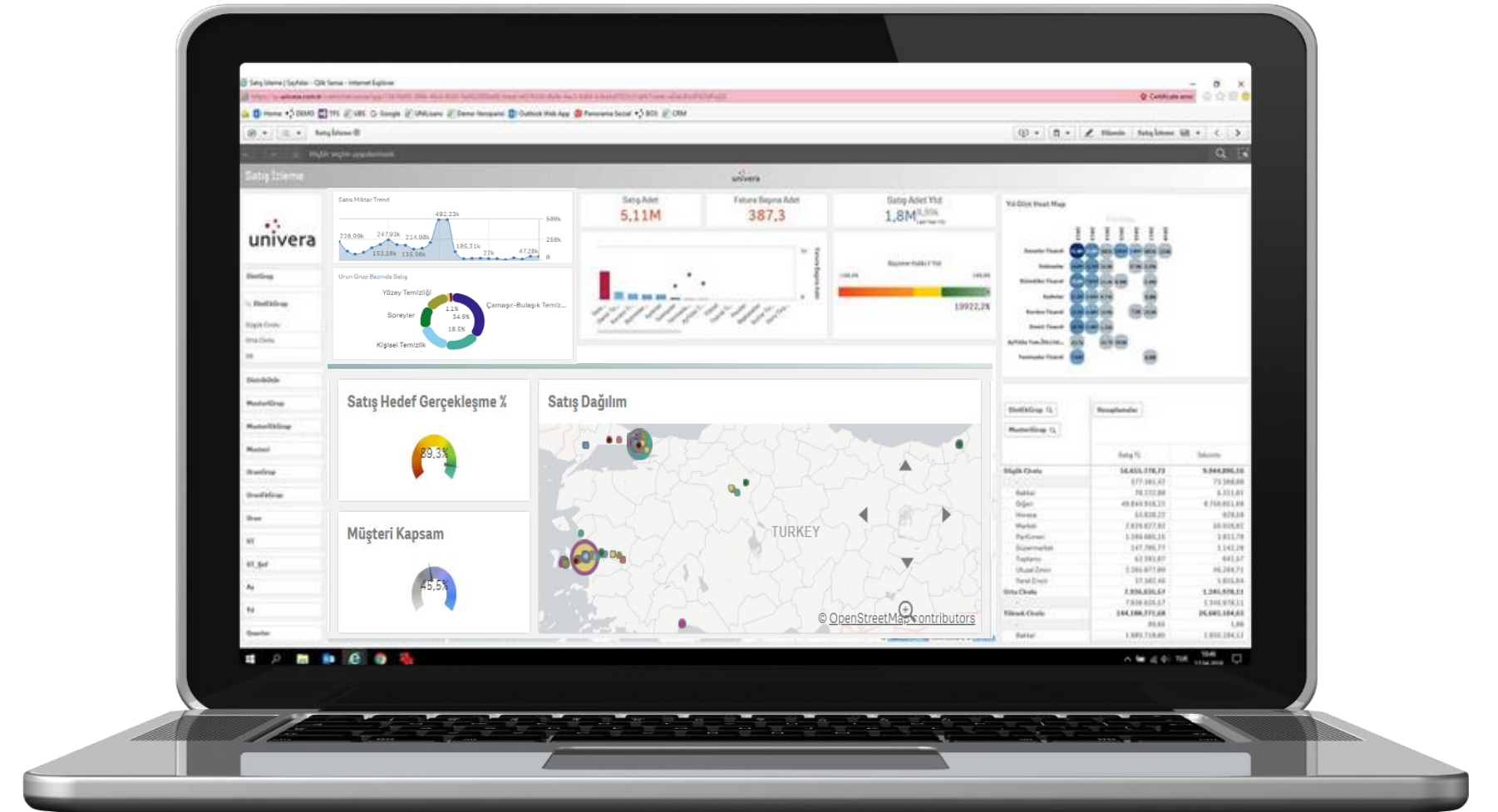
Otomatik Raporlama

Bulunurluk ve Anket Yönetimi

Satış Bütçelerinin Yönetimi

Hedef ve Prim Yönetimi

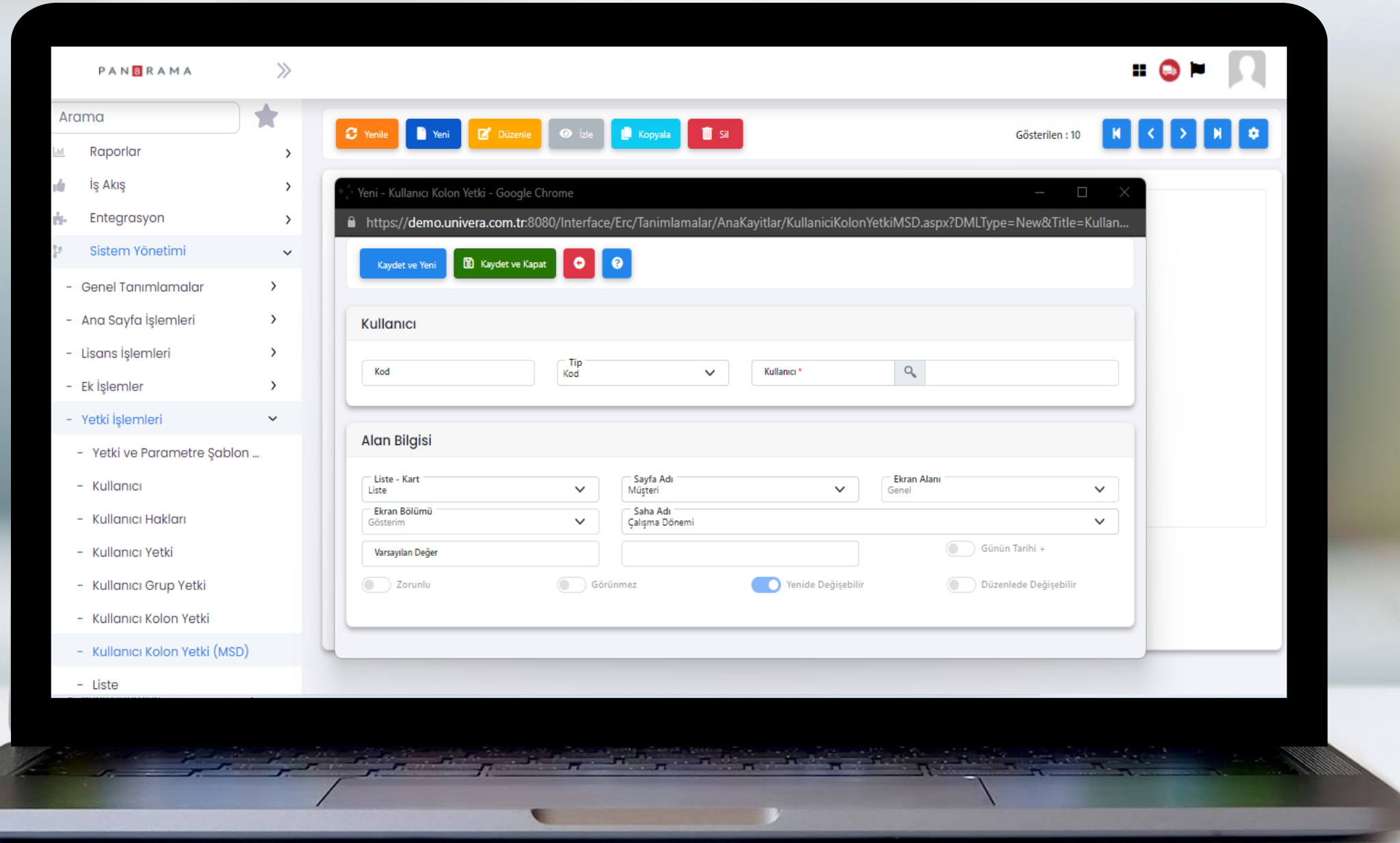
Dağıtım Kanal Stok Yönetimi





MASTER VERİ YÖNETİMİ

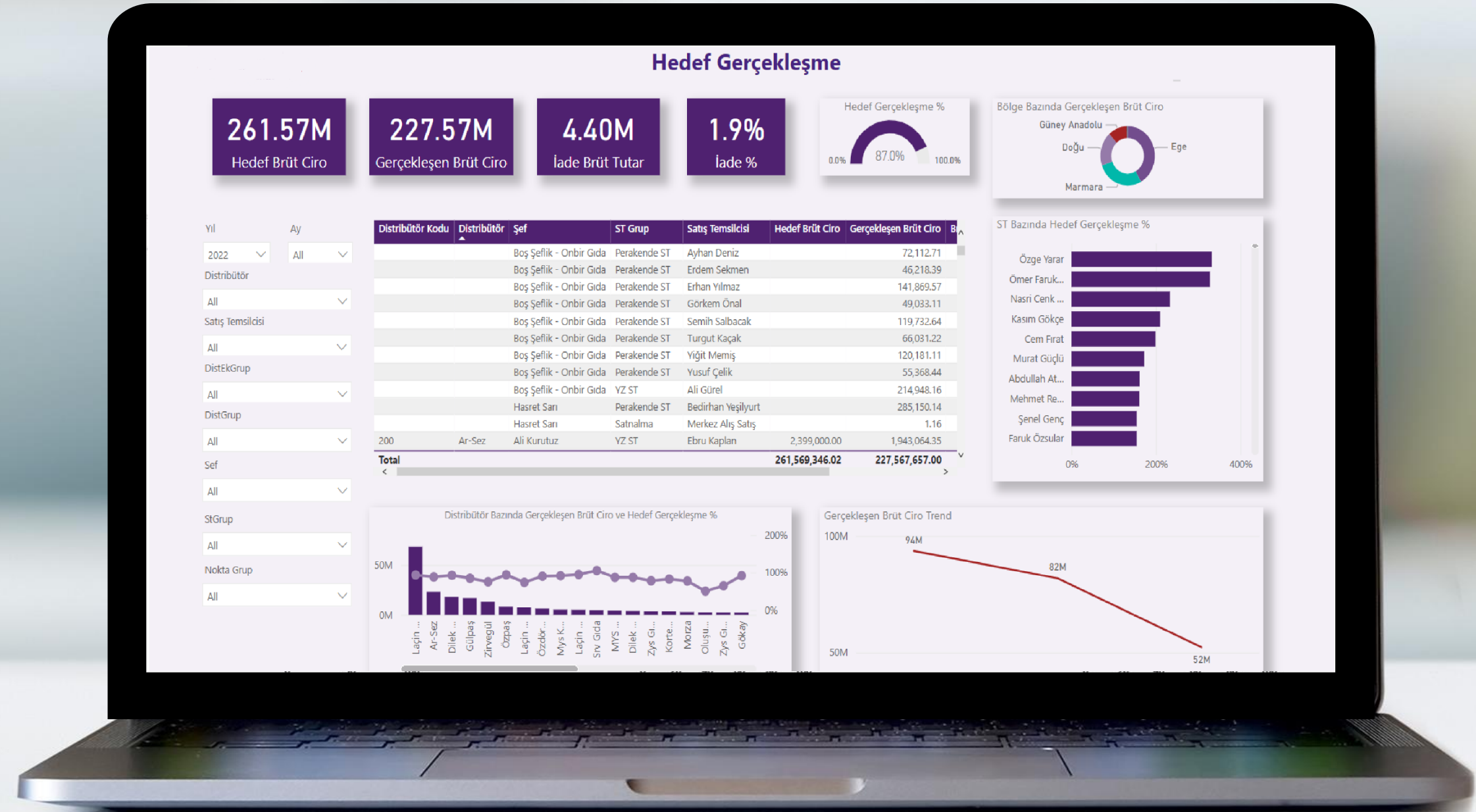
- Müşteri Segmentasyonu
- Ürün Grup, Ek Grup
- Müşteri Grup, Ek Grup
- Dinamik Grup
- 10 Seviyeli Hiyerarşi
- Ek Saha Tanım Desteği
- Kullanıcı Kolon Yetkilendirme





ANALİTİK RAPORLAMA

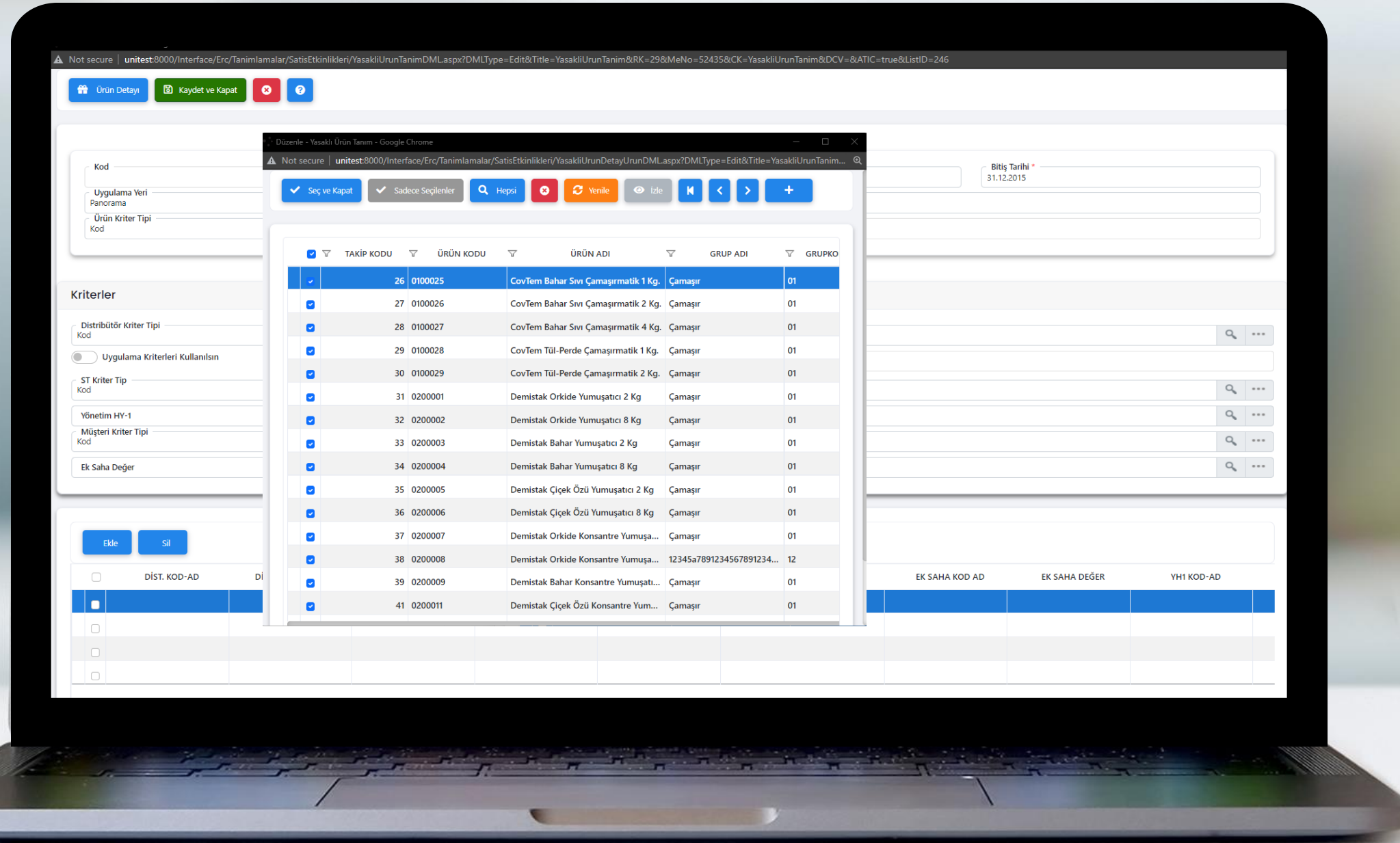
- Kullanıcı Yetkilendirme
- Wigdet Dashboard
- Qliksense Dashboard
 - Sepet Analizi
 - Karşılaştırma Raporları
 - KPI Raporları





ÜRÜN YÖNETİMİ

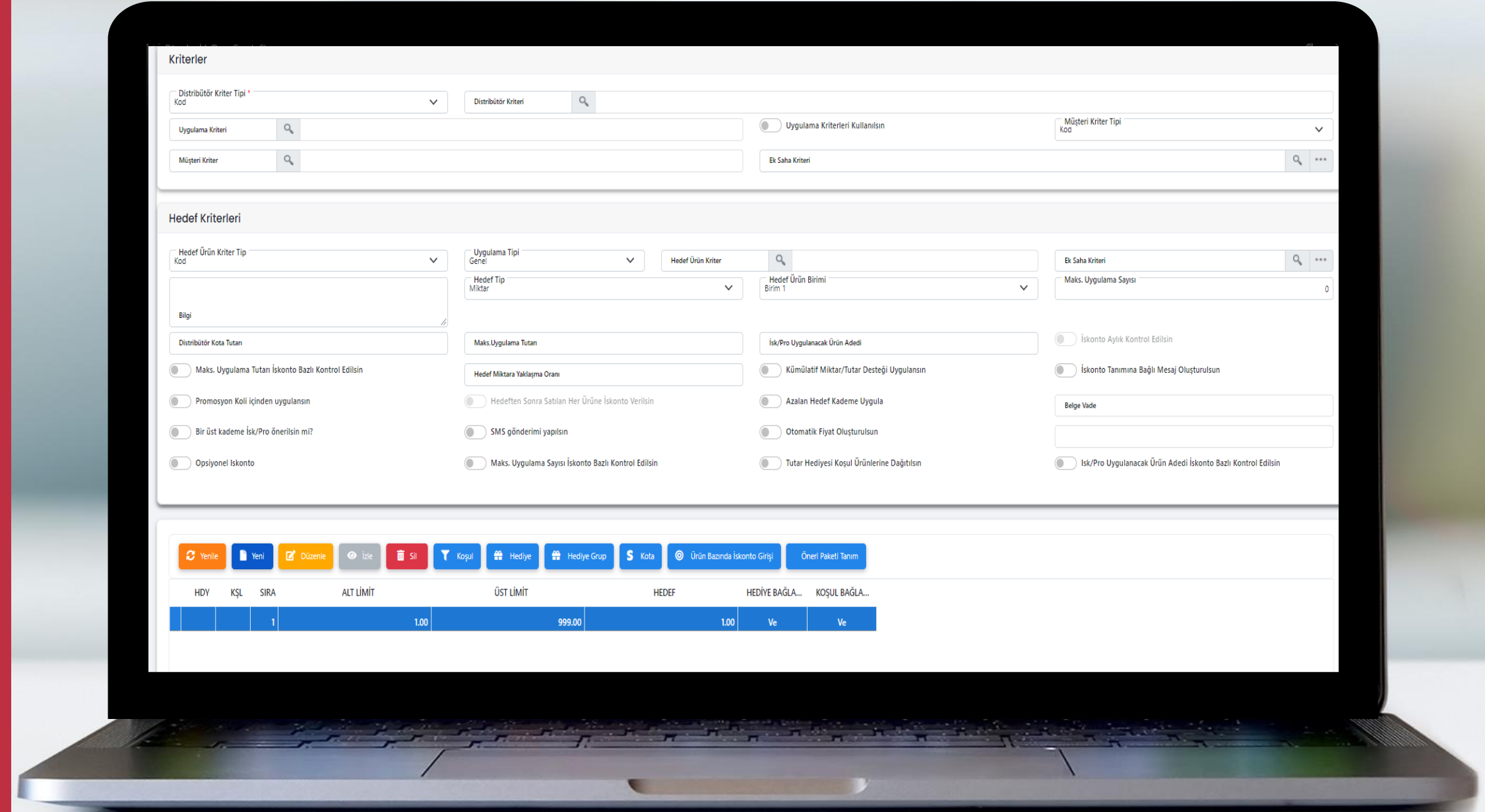
- Yasaklı Ürün Tanımlama
- Satılabilir Ürün Tanımlama
- Kota Tanımlama
- Ürün Renklendirmeleri
- Tercihli Ürünler
- Yeni Ürünler
- Satılmayan Ürünler
- Belirlenen Ürünler





FİYAT İSKONTO / PRO. KAMPANYA YÖNETİMİ

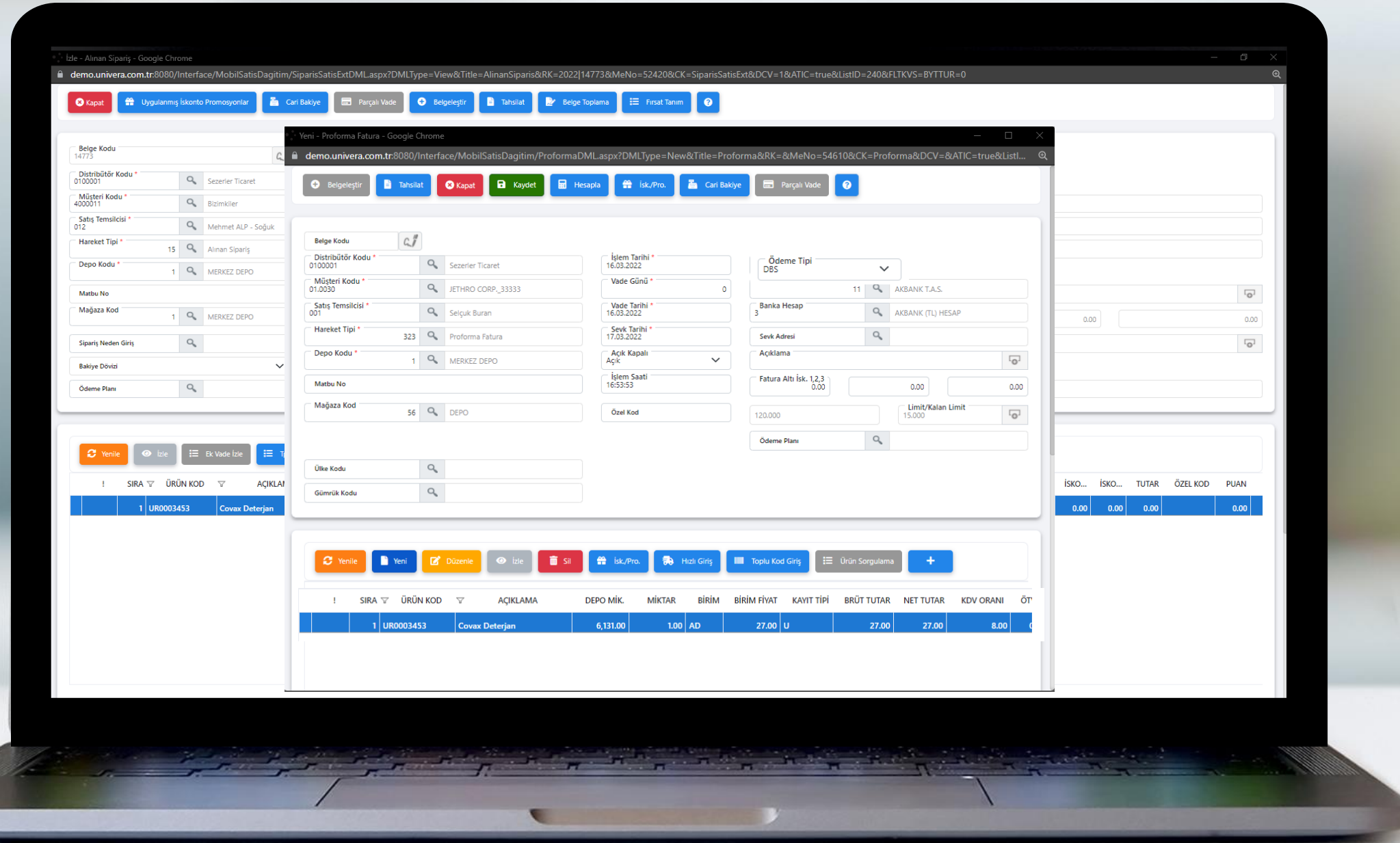
- Ürün ve Müşteri Kırılımı
- Tutar/Yüzde İskontoları
- Promosyon Desteği
- Çakışma Kontrolü
- Opsiyonlu İskonto
- Koşullu İskonto
- Kümülatif İskonto
- Max. Uygulama Sayısı





B2B YÖNETİMİ

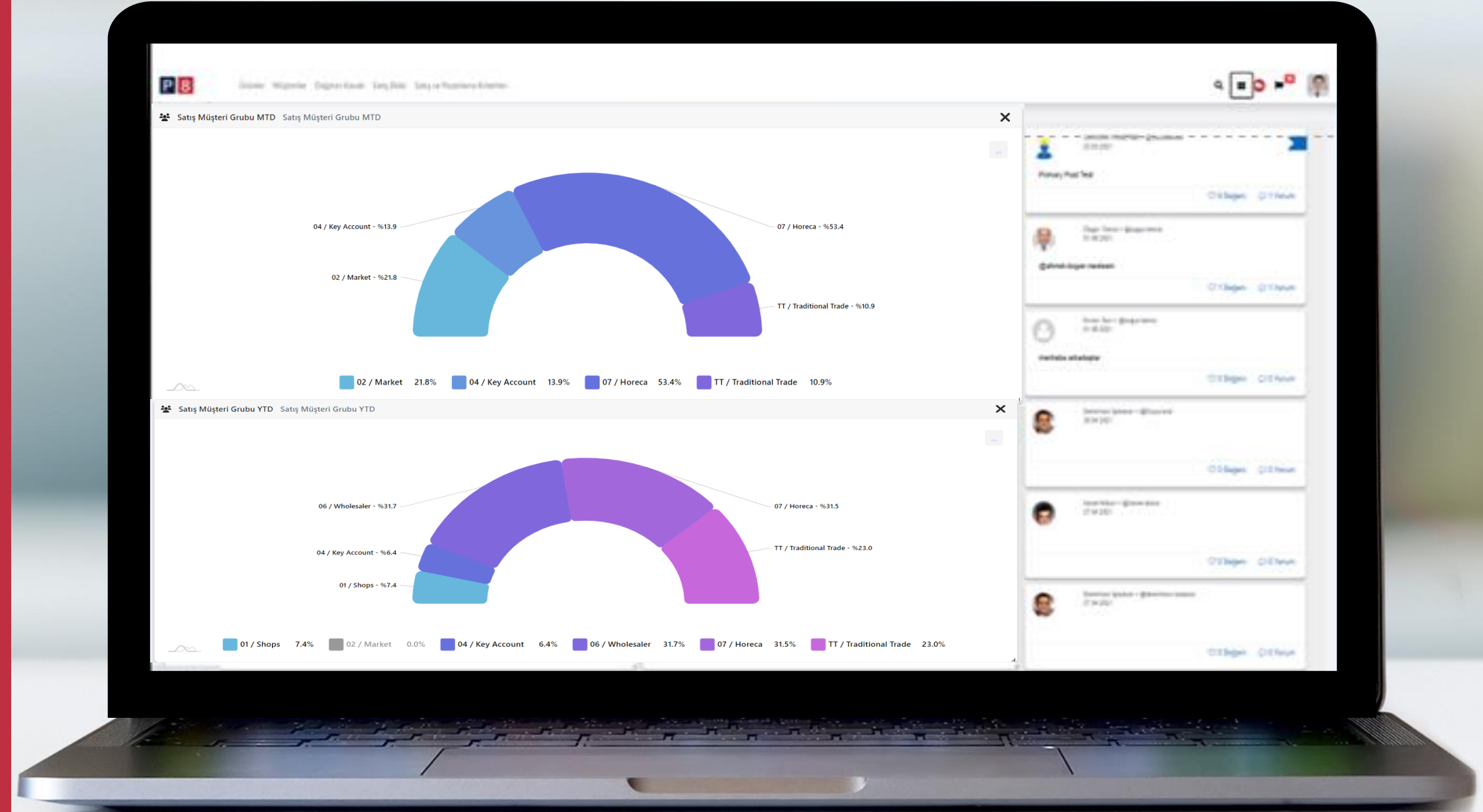
- Verilen Sipariş
- İade Siparişleri
- İş Akış Onaylama
- ERP Entegrasyonu
- DBS Entegrasyonu
 - Limit Sorgulama
 - 12 Banka





HEDEF VE PRİM YÖNETİMİ

- Distribütör, Müşteri, ST Kırılımlı
- Ürün Grup, Ürün Kırılımı
- Toplu Giriş Ekranı
- Excel Aktarma Desteği
- İzlenebilirlik





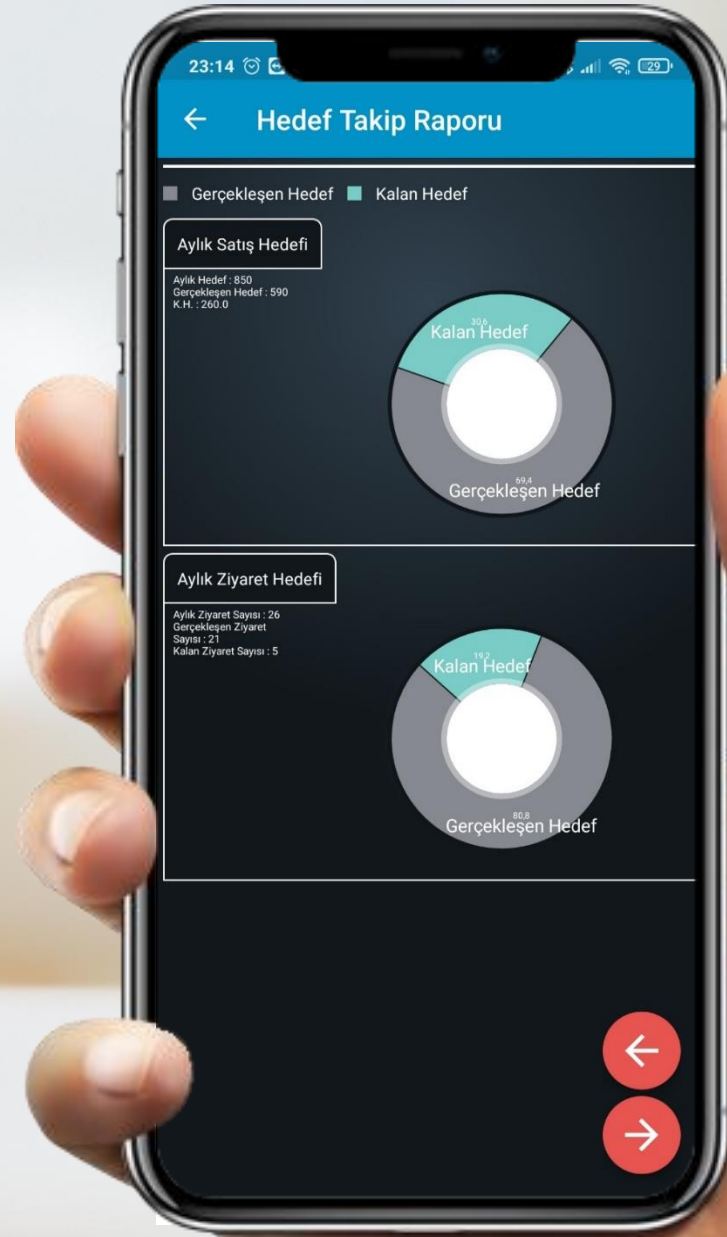
HEDEF VE PRİM YÖNETİMİ

Belirli Periyotlarda

- Gün başında,
- Gün sonunda,
- Her müşteri girişinde opsiyonel izlenebilirlik

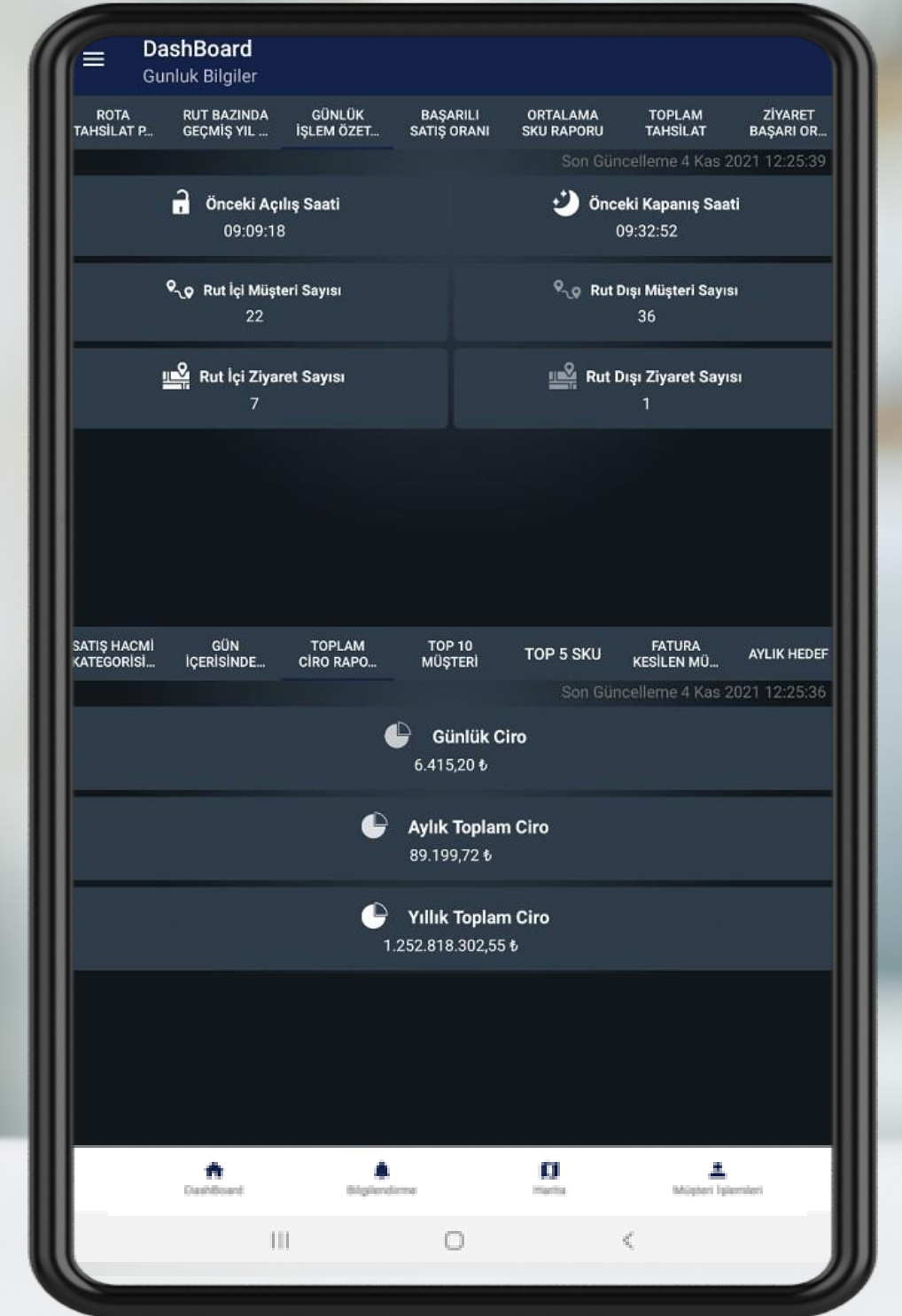
Satış Hedefi /Gerçekleşen

- Ürün Grubu
- Ürün
- Müşteri
- Kalan Ziyaret
- Satılması Gereken



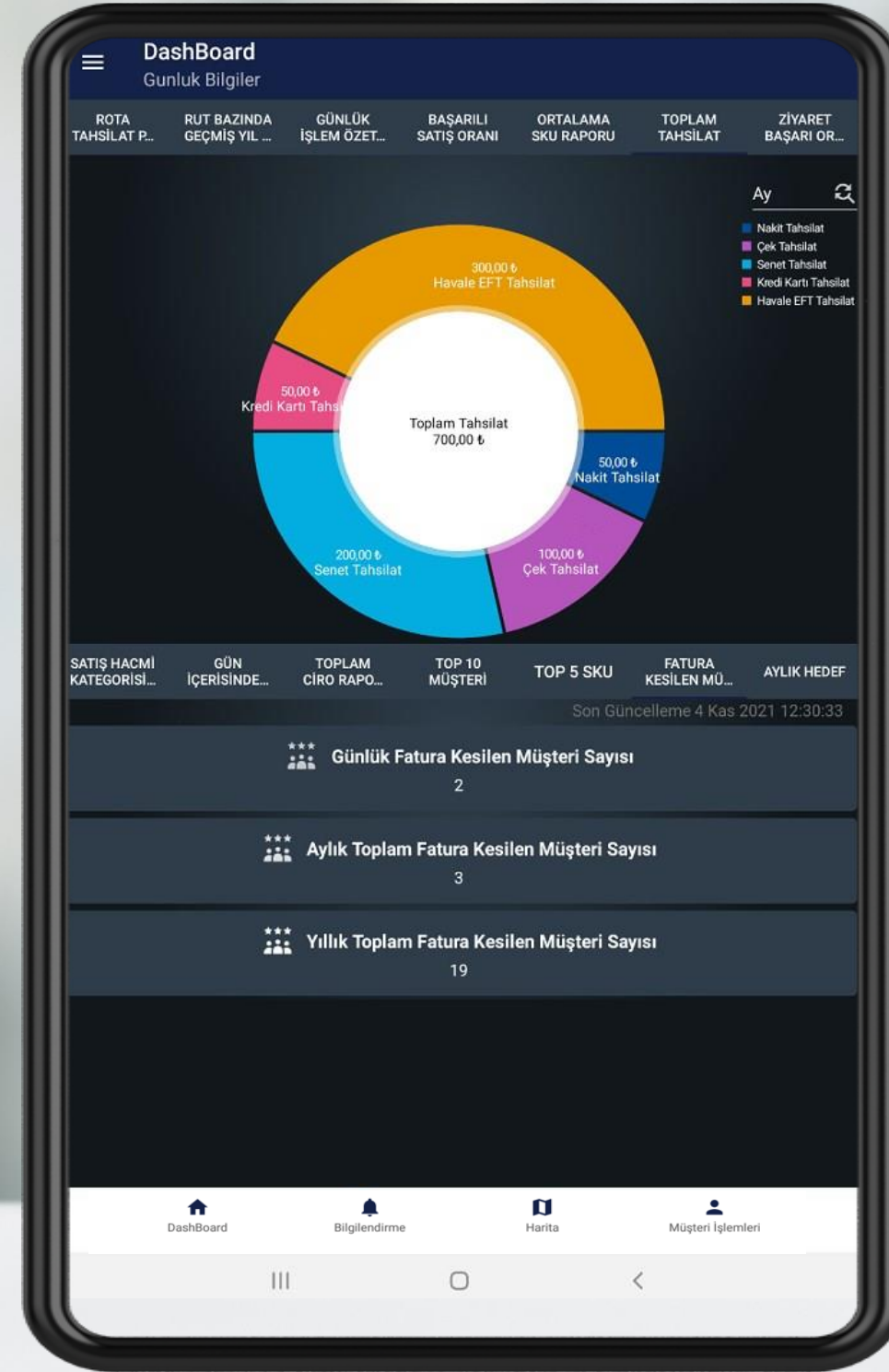


MOBİL DASHBOARD RAPORLAR





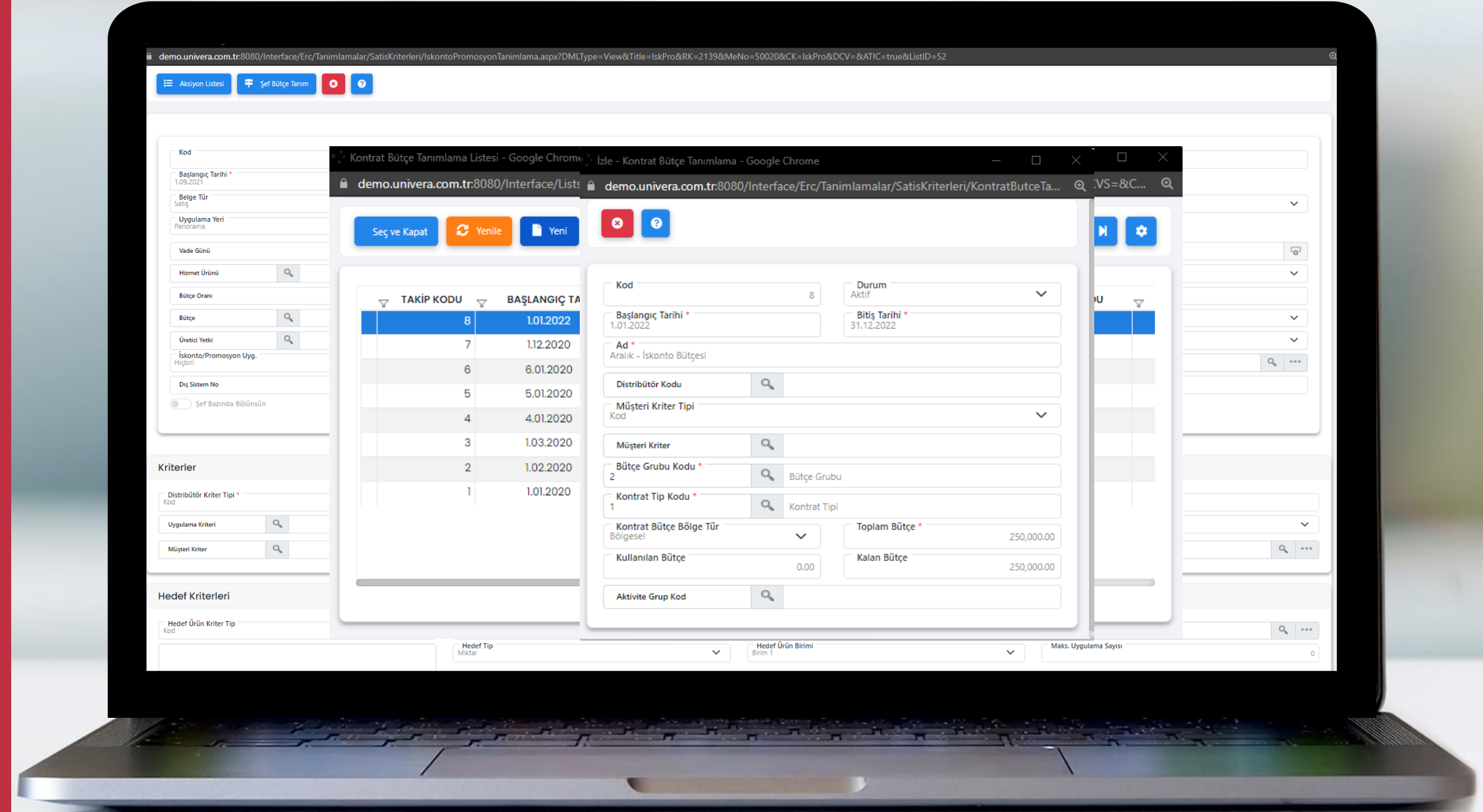
MOBİL DASHBOARD RAPORLAR





SATIŞ BÜTÇELERİNİN YÖNETİMİ

- Kontrat Tanımlama
- Bütçe İlişkilendirme
- Toplam/Harcanan Bütçe
- Online Bütçe Kontrolü

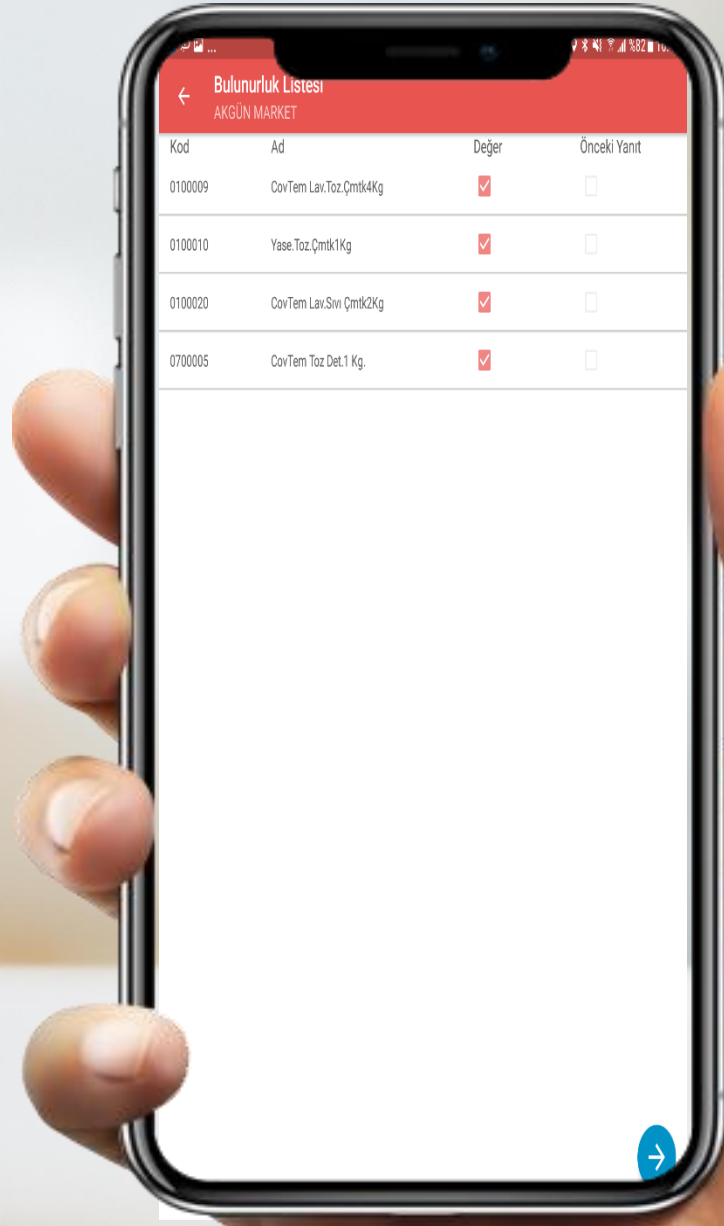




BULUNURLUK VE ANKET YÖNETİMİ

Bulunurluk Tanımlama

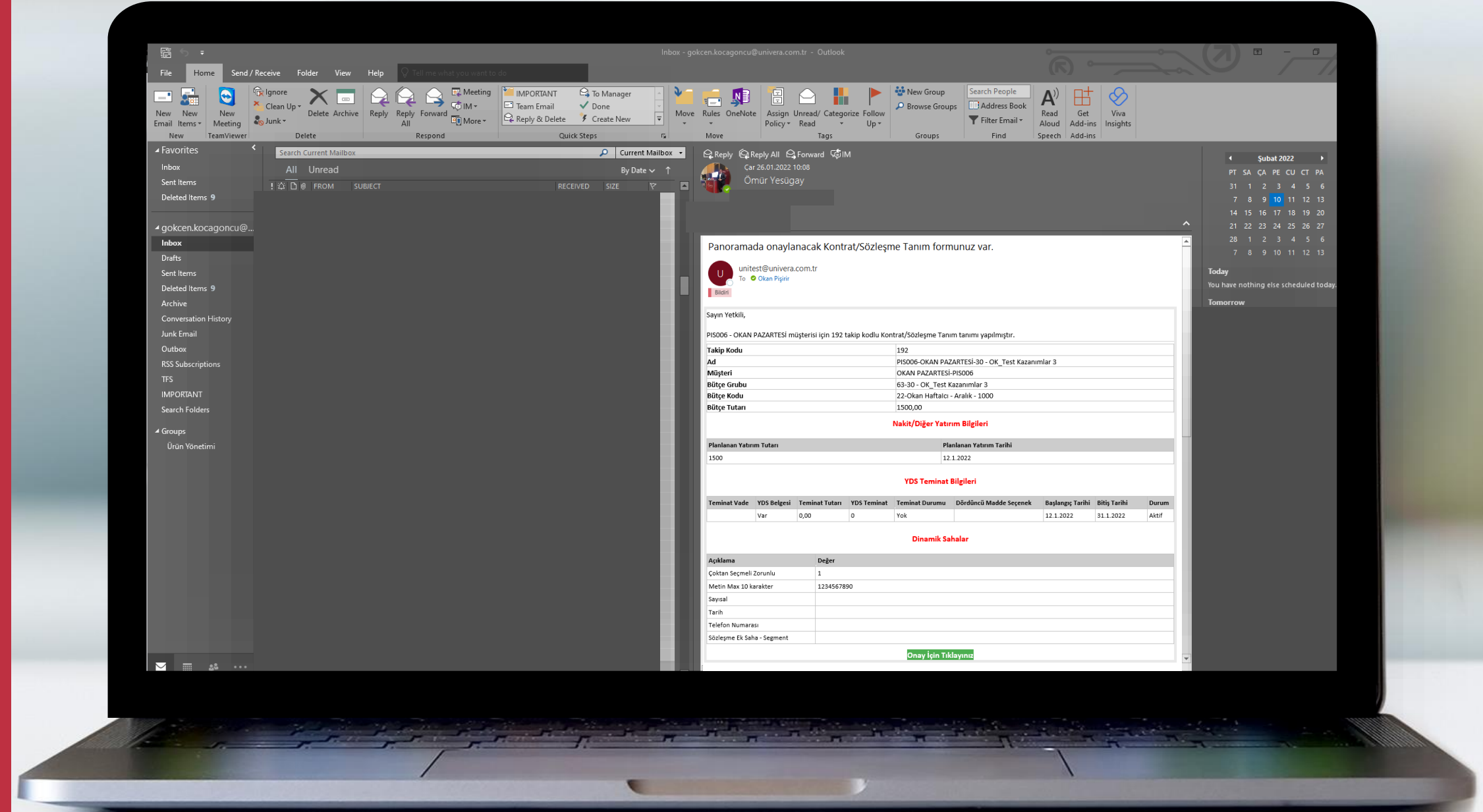
- Var/Yok
- Miktar
- Önceki Yanıt
- Basit Anket Tanımlama
- Zorunlu/Opsiyonel





İŞ AKIŞ ONAYLARI

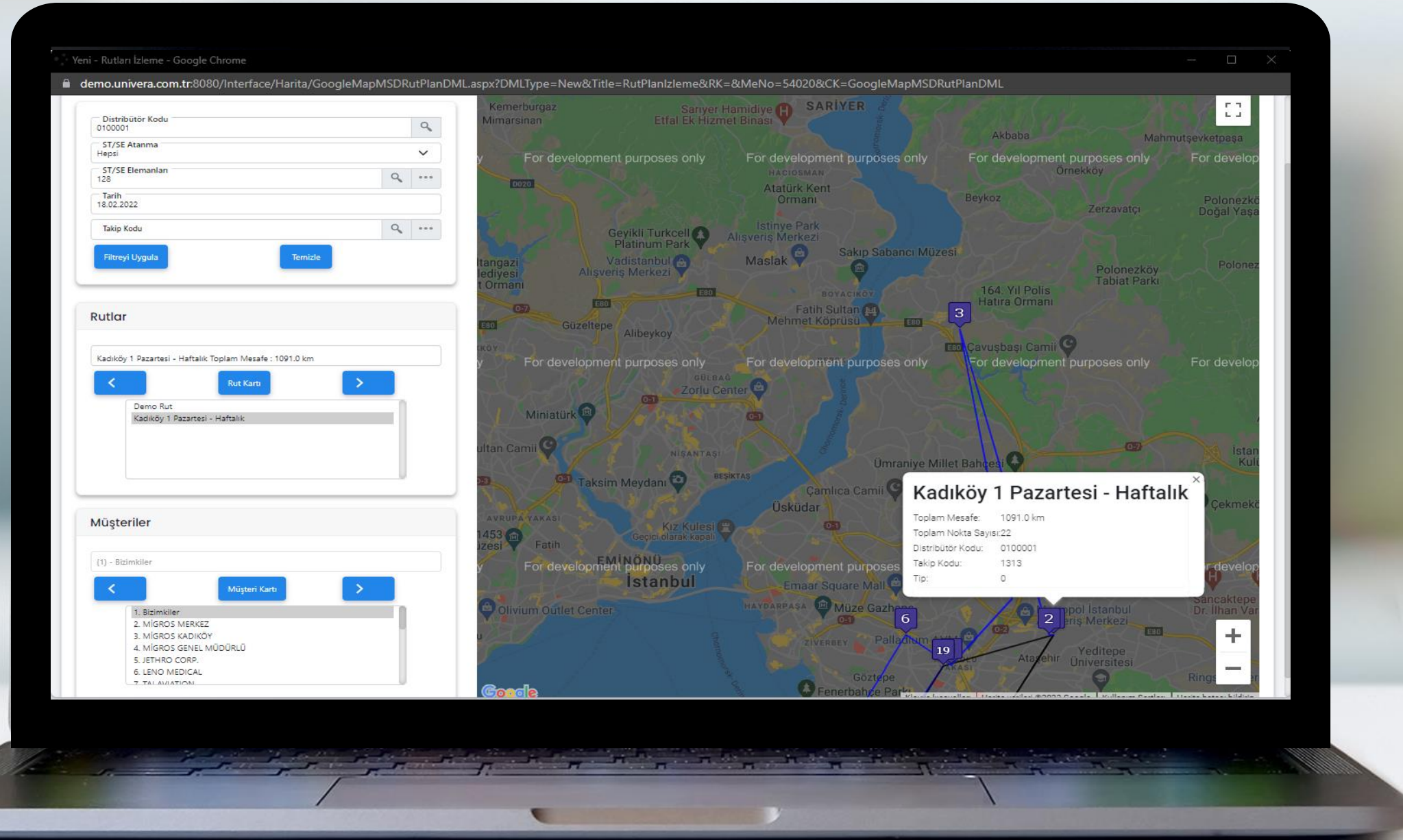
- Belge Tipleri
- Master Tanımlar
- Kullanıcı Tanımları
- Sözleşme Tanımları
- Tahsilat
- İade Tipleri
- Kademeli Onaylama
- Mail Bilgilendirme





HARİTA SAHA İZLEME

- Müşteri Lokasyonu
- Temsilci Lokasyonu
- Rota izleme
- Ziyaret İzleme
- Harita üzerinden Rotalama





OTOMATİK RAPORLAMA

- Bilgilendirme Servisi
- Excel, Pdf, Csv, Zip
- Html

The image shows a laptop screen displaying an email interface. The email header includes the recipient 'Ömür Yesügay, Aydın Topal', the subject 'FW: Satış Raporu 23.07.2020 Saat 10:00', and a 'Send' button. The main body of the email contains a sales report for the date 23.07.2020. The report is presented as a table with columns for 'Toplam', 'Bisküvi', 'Çikolata', 'Şekerleme', 'Kek', and 'Bebek'. The rows list various regions (Güney BM, Avrupa BM, Doğu BM, Asya BM, Kuzey BM, Batı BM) and a 'TR Total' row. A final row shows the 'Satış İçi Payı' (Sales Share) for each category.

| 23.07.2020 | | | | | | |
|------------|----------------|----------|----------|-----------|--------|--------|
| | Toplam | Bisküvi | Çikolata | Şekerleme | Kek | Bebek |
| (litre) | Satış | 90 SKU | 35 SKU | | 25 SKU | 9 SKU |
| Güney BM | 11.77 | 16.30 % | 2.86 | 1.44 | 1.02 | 0.10 |
| Avrupa BM | 10.23 | 14.18 % | 2.72 | 0.31 | 0.93 | 0.07 |
| Doğu BM | 5.84 | 8.10 % | 1.08 | 0.64 | 0.50 | 0.02 |
| Asya BM | 14.40 | 19.96 % | 4.32 | 0.39 | 1.30 | 0.07 |
| Kuzey BM | 14.62 | 20.26 % | 2.96 | 1.15 | 1.31 | 0.08 |
| Batı BM | 15.30 | 21.20 % | 3.34 | 1.27 | 1.25 | 0.10 |
| TR Total | 72.17 | 100.00 % | 17.29 | 5.20 | 6.31 | 0.43 |
| | Satış İçi Payı | | 23.96 % | 7.21 % | 8.74 % | 0.60 % |



SATIŞ İŞ ORTAĞINDA ENROUTE FONKSİYONLARI

Satış İşlemleri

Finans İşlemleri

Depo Hareketleri

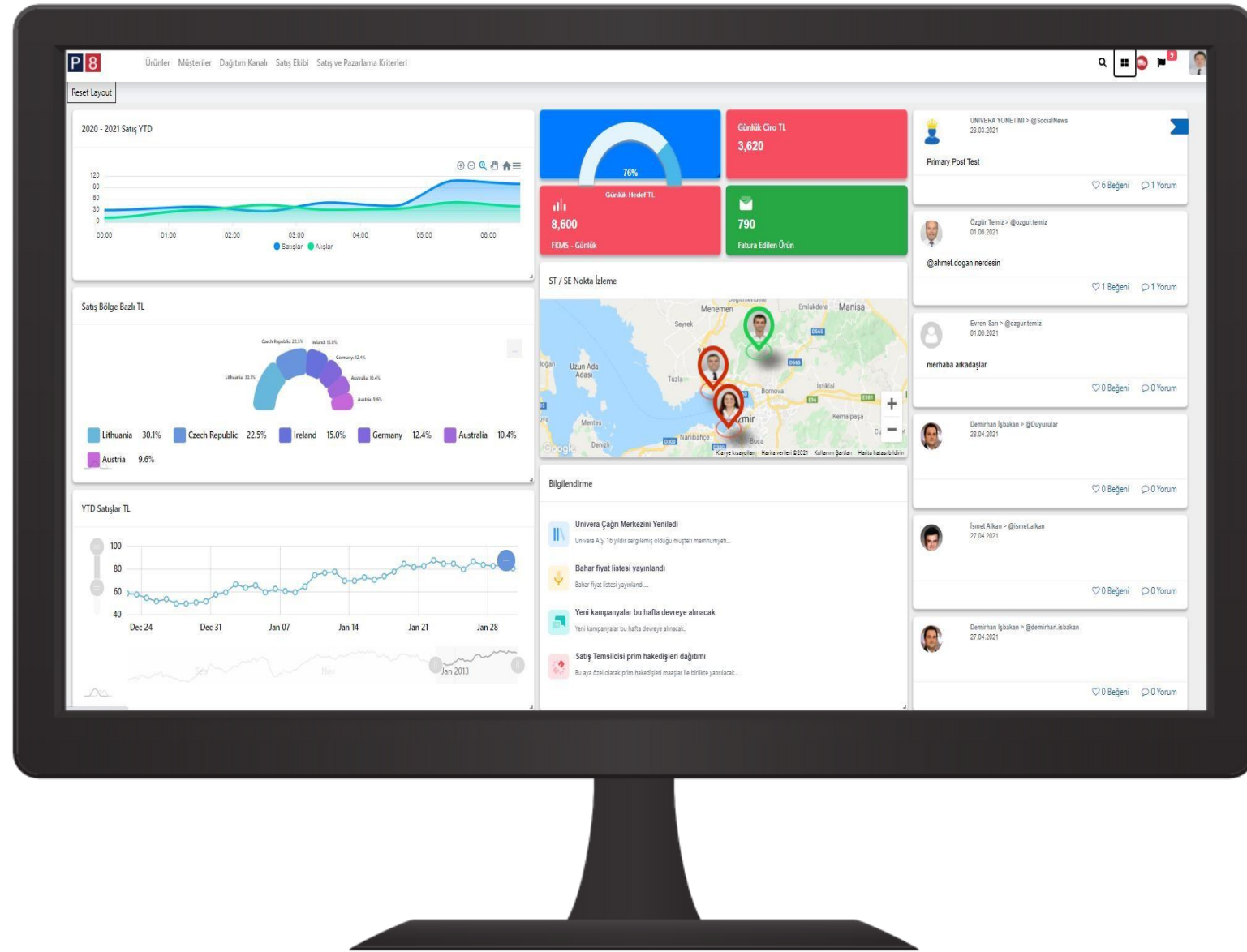
Sevkiyat ve Dağıtım Optimizasyonu

Satış Temsilcisi Rota Planlama

Günlük Raporlama

Online Saha İzleme (Harita/Detay)

Ticari Paket Aktarım İşlemleri



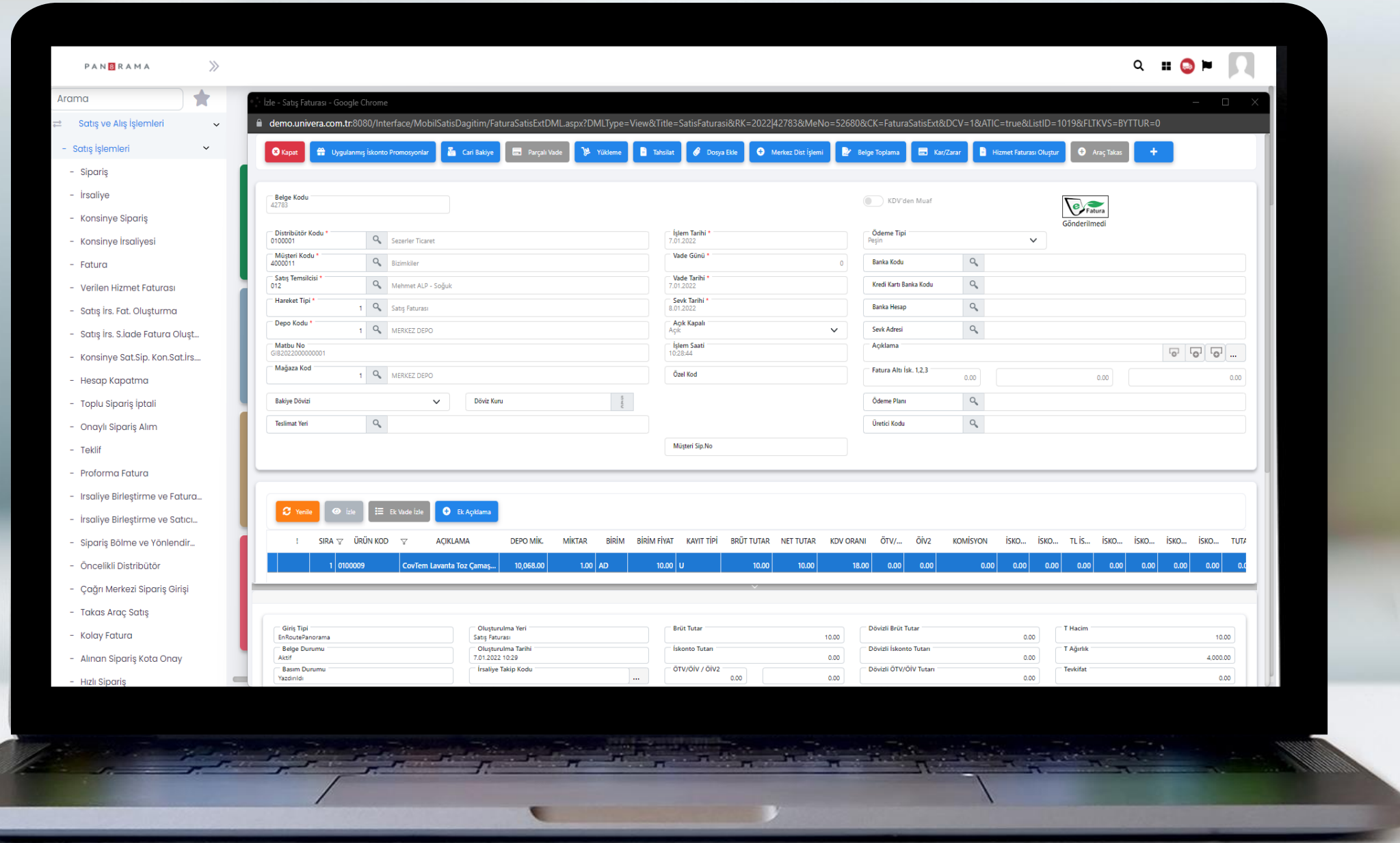


EnRoute





SATIŞ İŞLEMLERİ





EnRoute

FİNANS İŞLEMLERİ

demo.univera.com.tr:8080/Interface/DevExpress/DevCube.aspx?rptsid=6151442d-176d-4d97-a285-98e04648fa0c_b1ckum50fmmukibtoatcfjz&width=900&height=690

Drop Filter Fields Here

Data Headers

Hafta

| Müfettiş | Satış Temsilcisi | ST | Müşteri | 21 - 27 | 28 - 34 | 70 Üstü | Toplam | |
|-------------------|---------------------|---------------------------|---|---------------|---------------|---------------|------------|------------|
| Ali KURT | 001 | Selçuk Buran | ERENLER GIDA PAZARI | | | | 18 | |
| | | | GK TEMİZLİK LTD.ŞTI | | | 253,92 | 253 | |
| | | | MOBİLİS TRADE COMPANY | | | 176,18 | 176 | |
| | | Selçuk Buran Total | | | | | 430,10 | 448 |
| 001 Total | | | | | | 430,10 | 448 | |
| 001 Total | 102 | SAMSUNG DEMO 2 | TAI AVIATION | 40.001.010,00 | | 281,50 | 40.001.291 | |
| | | | SAMSUNG DEMO 2 Total | | | 40.001.010,00 | 281,50 | 40.001.291 |
| | | 102 Total | | | 40.001.010,00 | | 281,50 | 40.001.291 |
| Ali KURT Total | | | | | | 711,60 | 40.001.740 | |
| Ertan Field Agent | 002 | Ufuk DEĞİRMEN - Depocu | ENDİ MERKEZ | | | 11,80 | 11 | |
| | | | Ufuk DEĞİRMEN - Depocu Total | | | 11,80 | 11 | |
| | 002 Total | | | | | 11,80 | 11 | |
| | 003 | Haluk DURSUN | ENDİ BUCA | 733,00 | | | 733 | |
| | | | Haluk DURSUN Total | | | 733,00 | | 733 |
| | 003 Total | | | 733,00 | | | 733 | |
| | 006 | Erdem TOKGOZ - Soğuk | BÜYÜKKÖŞKER BAKKALİYESİ/FATMA BÜYÜKKÖŞKER | | | | 374,85 | 374 |
| | | | MECİDİYEKÖY/İSTANBUL | | | 80,31 | 11.719 | |
| | | | Erdem TOKGOZ - Soğuk Total | | | | | 455,16 |
| | 006 Total | | | | | | 455,16 | 12.094 |
| 007 | Ahmet KACAR - Soğuk | DEMİR ECZANESİ | | | | 1,50 | 1 | |
| | | Ahmet KACAR - Soğuk Total | | | | | 1,50 | 1 |
| 007 Total | | | | | | 1,50 | 1 | |
| 008 | Osman KURNAZ | AYDIN MARKET/AYDIN DOĞAN | | | | 3,884,99 | 3.884 | |
| | | ÇAPAR MARKET MARKET | | | 29,149,32 | 29.149 | | |
| | | PELİNİM GIDA/BEKİR KABAK | | | 7,981,25 | 7.981 | | |

Page 1 of 3 (67 items)



DEPO HAREKETLERİ

Yeni - Depo Giriş - Google Chrome

demo.univera.com.tr:8080/Interface/MobilSatisDagitim/DepoGiris.aspx?DMLType=New&Title=DepoGiris&RK=&MeNo=52860&CK=DepoGiris&...

Kaydet

Belge Kodu: 1222 İşlem Tarihi: 23.02.2022 Açıklama: Açıklama 2: Depo Giriş

Özel Kod: Matbu No: Hareket Tipi: 6 Depo Giriş

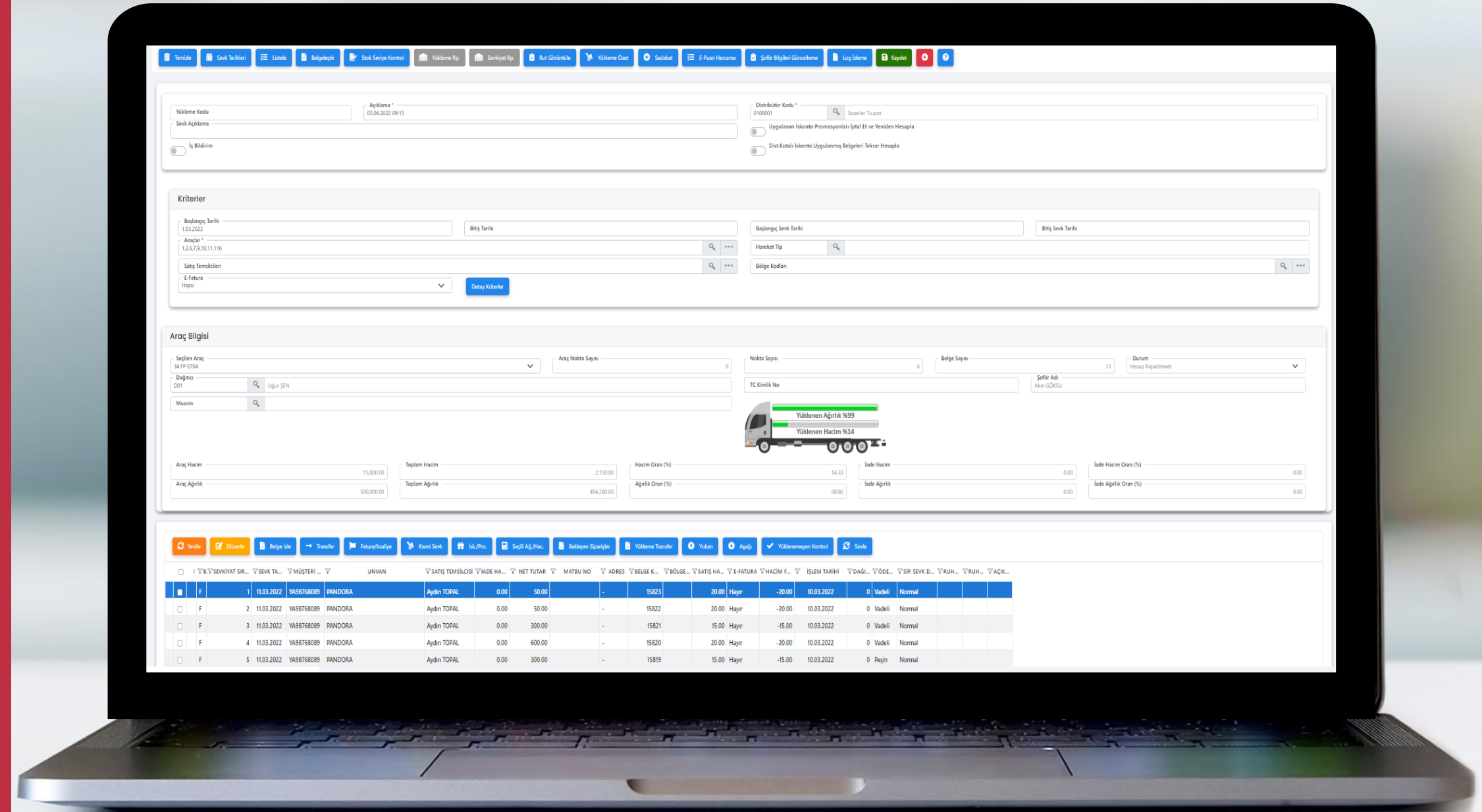
Distribütör Kodu: 03.0001 BİZİMKİLER TİCARET Giriş Depo: 19 MERKEZ DEPO

Yeni Yeni Dzenle İle Sil Hızlı Giriş Toplu Kod Giriş

| ÜRÜN KOD | AÇIKLAMA | DEPO MİK... | BİRİM | MİKTAR | BİRİM FİYAT | NET FİYATI | ÖZEL KOD | TİP | AÇIKLAMA | ÜRÜ... |
|-----------|-----------------|-------------|-------|--------|-------------|------------|----------|-----|----------|----------|
| 34.002 | Toz Deterjan... | 2,724.00 | AD | 40.00 | 12.30 | 492.00 | | U | | |
| UR0003453 | Covax Dete... | -3,553.00 | AD | 50.00 | 3.28 | 164.00 | | U | | |
| 34.003 | CovTem Yas... | 907.00 | AD | 50.00 | 5.00 | 250.00 | | U | | SATIL... |
| 34.004 | CovTem Ba... | 2,310.00 | AD | 90.00 | 3.28 | 295.20 | | U | | |
| 34.005 | CovTem Ba... | 2,380.00 | AD | 60.00 | 5.00 | 300.00 | | U | | |
| 34.006 | Toz Çamaşır... | 2,275.00 | AD | 70.00 | 6.00 | 420.00 | | U | | |
| 34.007 | CovTem Lav... | 2,769.00 | AD | 80.00 | 6.56 | 524.80 | | U | | SATIL... |
| 0100009 | CovTem Lav... | 2,926.00 | AD | 80.00 | 11.00 | 880.00 | | U | | |



SEVKİYAT VE DAĞITIM OPTİMİZASYONU





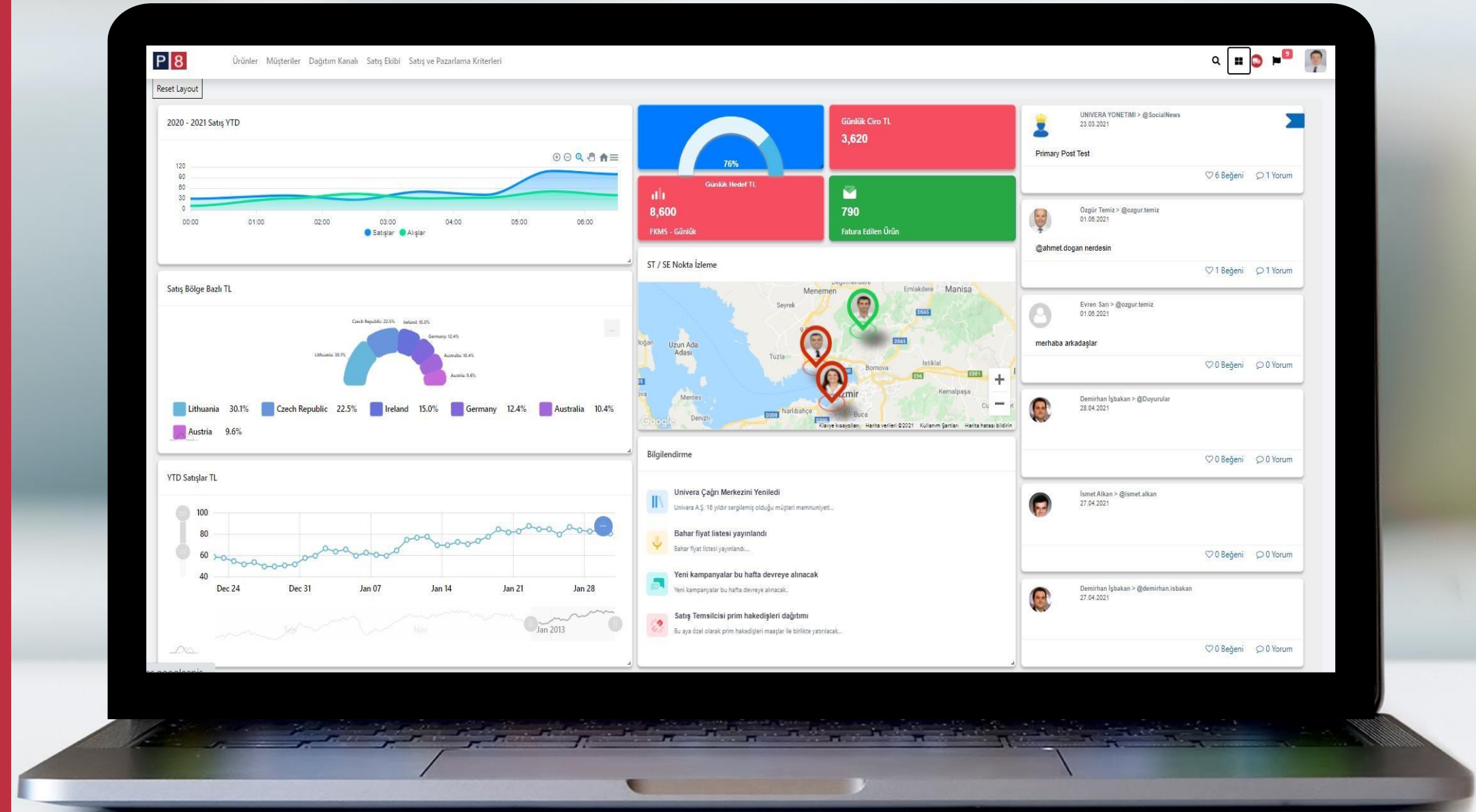
SATIŞ TEMSİLCİSİ ROTA PLANLAMA

Demolu ekran görüntüsü, bir web uygulamasının rotalama arayüzünü göstermektedir. Sol tarafta 'PANORAMA' başlıklı bir menü yer almaktadır. Üstte arama çubuğu ve 'Kaydet ve Kapat' butonları bulunmaktadır. Orta kısımda form alanları, takip kodu, açıklama, adresler ve diğer bilgiler girilebilir. Sağ altta, ziyaret başlangıç ve sonu bilgileri yer almaktadır. Alt kısımda, İzmir bölgesinde bir harita ve yanındaki ziyaretçi listesi görülmektedir.

| ! ZİYARET... | KOD | UNVAN | MERKEZ | KISA ADI | İLGİLİ K... | DURUM | GRUP | DİST | DİSTRİ... | GİRİŞ S... | ÇIKIŞ S... |
|--------------------------|-----|--------|-------------|-------------|-------------|-------|--------|---------|------------|------------|------------|
| <input type="checkbox"/> | 5 | 800005 | KEBİR GL... | KEBİR GL... | . | Aktif | Market | 05.0001 | Kordon ... | 00:00:00 | 00:00:00 |
| <input type="checkbox"/> | 3 | 800003 | KOÇ GID... | KOÇ GID... | . | Aktif | Market | 05.0001 | Kordon ... | 00:00:00 | 00:00:00 |
| <input type="checkbox"/> | 9 | 800009 | TEKNİK ... | TEKNİK ... | . | Aktif | Market | 05.0001 | Kordon ... | 00:00:00 | 00:00:00 |
| <input type="checkbox"/> | 8 | 800008 | OĞUZ A... | OĞUZ A... | . | Aktif | Market | 05.0001 | Kordon ... | 00:00:00 | 00:00:00 |
| <input type="checkbox"/> | 2 | 800002 | DOĞAN ... | DOĞAN ... | . | Aktif | Market | 05.0001 | Kordon ... | 00:00:00 | 00:00:00 |
| <input type="checkbox"/> | 6 | 800006 | ERMAN ... | ERMAN ... | . | Aktif | Market | 05.0001 | Kordon ... | 00:00:00 | 00:00:00 |
| <input type="checkbox"/> | 7 | 800007 | EVREN T... | EVREN T... | . | Aktif | Market | 05.0001 | Kordon ... | 00:00:00 | 00:00:00 |
| <input type="checkbox"/> | 13 | 800013 | ÇELİK GL... | ÇELİK GL... | . | Aktif | Market | 05.0001 | Kordon ... | 00:00:00 | 00:00:00 |
| <input type="checkbox"/> | 1 | 800001 | ZEKERİY... | ZEKERİY... | . | Aktif | Market | 05.0001 | Kordon ... | 00:00:00 | 00:00:00 |
| <input type="checkbox"/> | 12 | 800012 | KÜÇÜKL... | KÜÇÜKL... | . | Aktif | Market | 05.0001 | Kordon ... | 00:00:00 | 00:00:00 |
| <input type="checkbox"/> | 4 | 800004 | SPARK T... | SPARK T... | . | Aktif | Market | 05.0001 | Kordon ... | 00:00:00 | 00:00:00 |
| <input type="checkbox"/> | 11 | 800011 | AYDEMİ... | AYDEMİ... | . | Aktif | Market | 05.0001 | Kordon ... | 00:00:00 | 00:00:00 |
| <input type="checkbox"/> | 14 | 800014 | AYTEMİ... | AYTEMİ... | . | Aktif | Market | 05.0001 | Kordon ... | 00:00:00 | 00:00:00 |

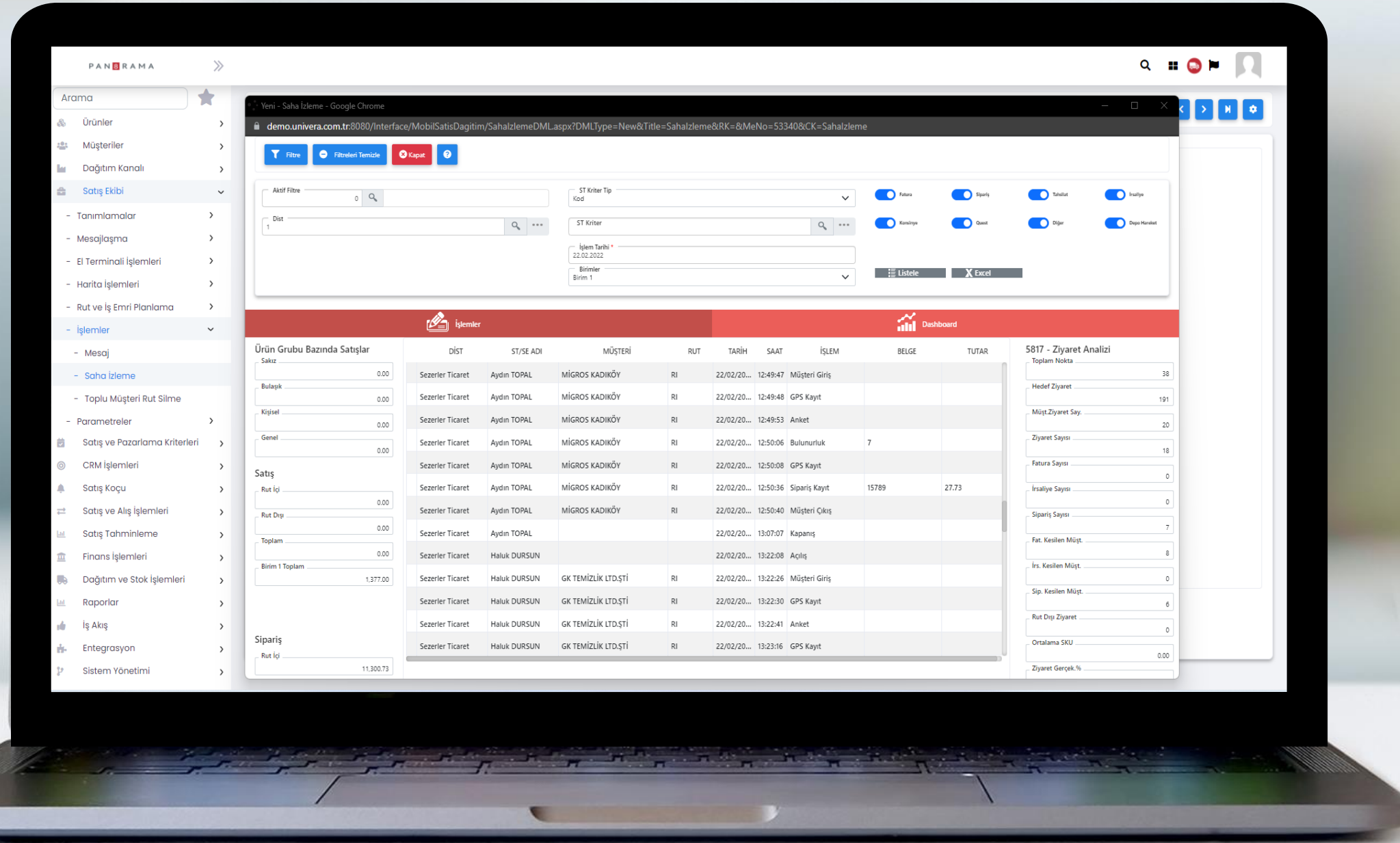


GÜNLÜK RAPORLAMA



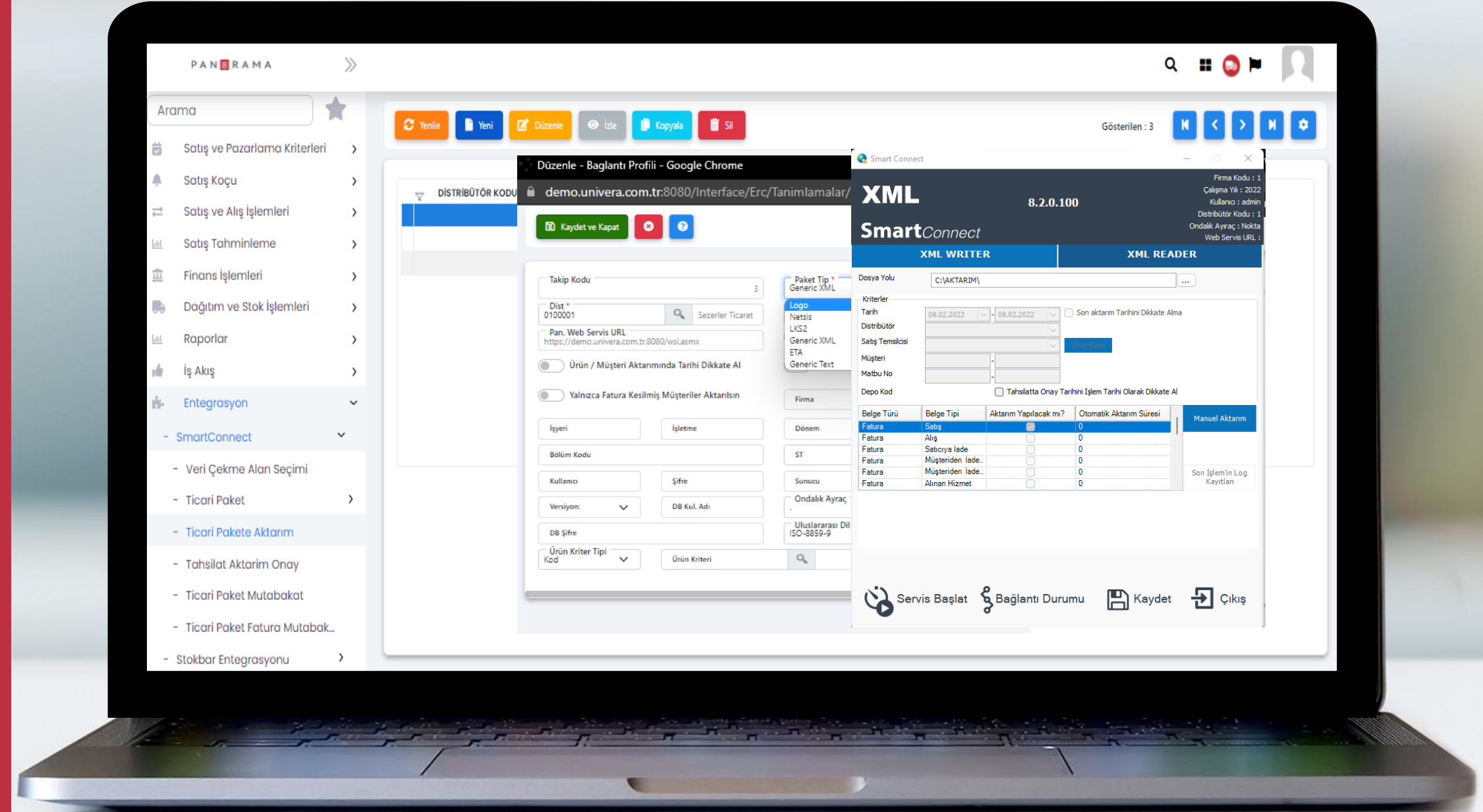


ONLINE SAHA İZLEME



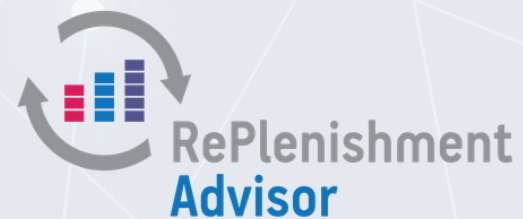
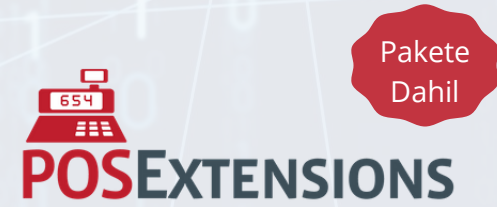


TİCARİ PAKET AKTARIM İŞLEMLERİ



EK MODÜLLER

Farklı Süreçler için
İhtiyacınız Olan Çözümler



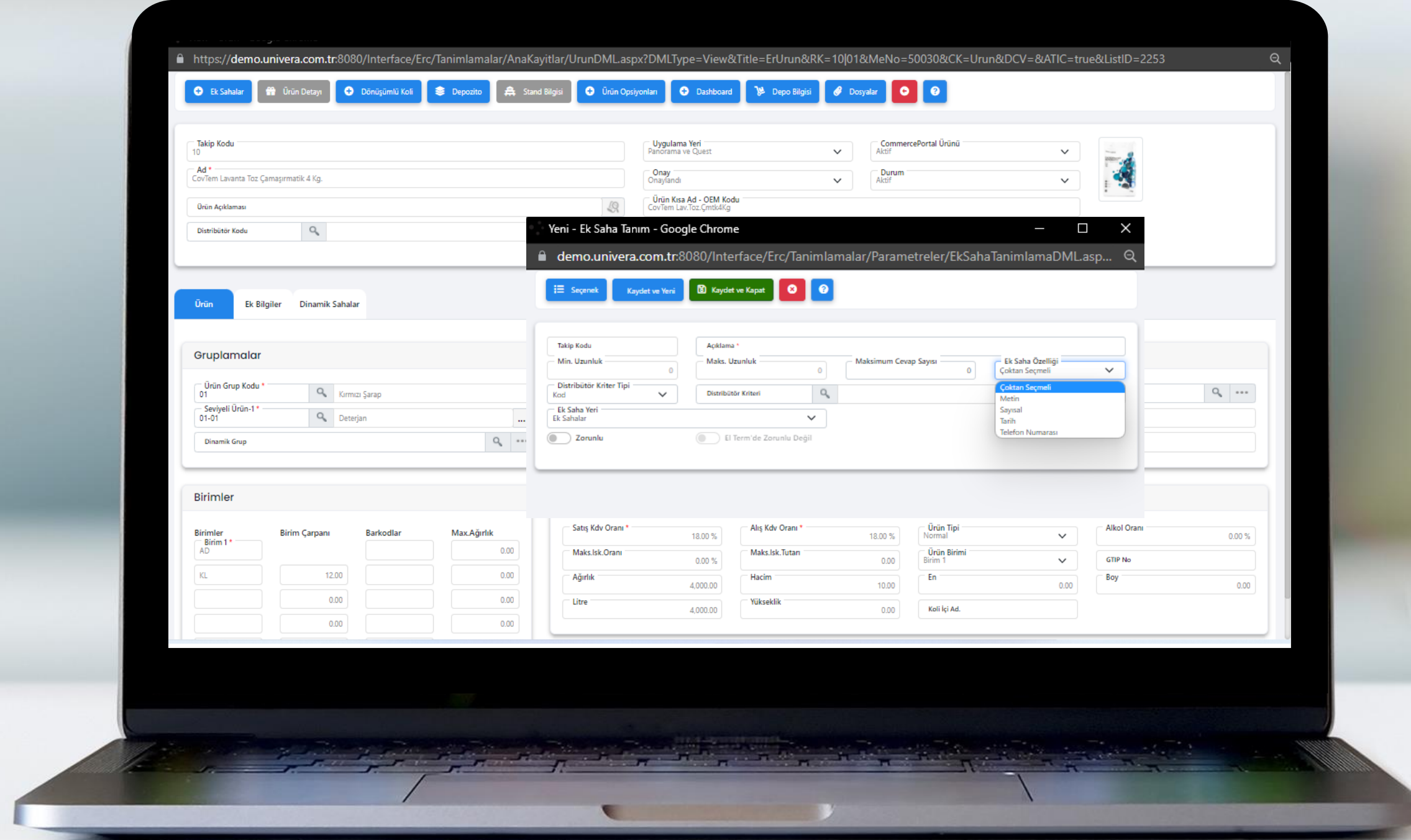


Asset Tracker demirbaşların takibinde barkodun yanı sıra son yıllarda kullanımı hızlıca artan IoT ekipmanlarını da destekliyor. Sıcaklık, hareket, GPS, nem vb. sensörler ile donatılmış IoT ekipmanları GSM altyapısı ya da iBeacon iletişim yöntemleri ile canlı demirbaş takibi ekranından demirbaşta ait tüm detayları izleyebilirsiniz.



EnRoute uygulamasının, değerli demirbaşları barkod ve IoT gibi teknolojiler ile online bir şekilde takip ve yönetmeye yarayan modülüdür.

- Demirbaş tanımlamaları
- Sayım işlemleri
- Demirbaş Servis işlemleri
- Raporlar
- Canlı Demirbaş Takibi (M2M Destekli)





BUSINESS ANALYTICS

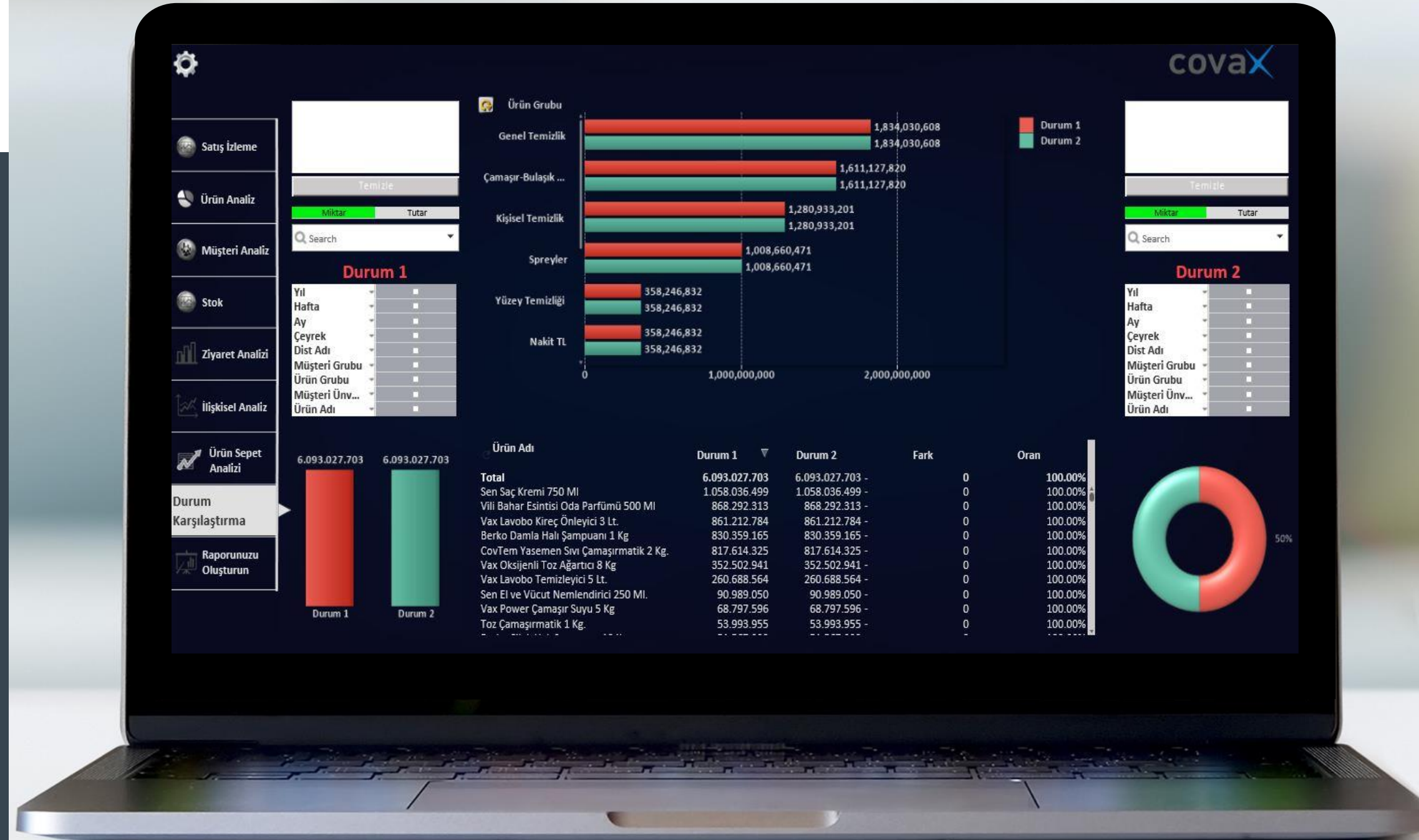
İş zekası aracı olarak geliştirilen Business Analytics modülü ile tüm satış dağıtım süreçlerinizi daha etkili şekilde yönetebilirsiniz. Tüm satış, dağıtım, finans ve lojistik süreçleri ile ilgili dataları bir arada görebilmenizi sağlayan Business Analytics, gelişmiş raporlama yeteneği ile de tüm bu verileri analiz edebilmenizi sağlıyor.



BUSINESS ANALYTICS

EnRoute çözümünün ileri raporlama aracıdır. Panorama ile aynı donanım altyapısı üzerinde çalışabilir. Merkez ve saha kullanıcılarının;

- Satış
- Stok
- Saha Ziyareti, Analizler (Pazar/Sepet, Ürün/Kanal) verilerinin hızlı raporlanmasını sağlar.
- Qlikview Oem lisansı ile birlikte çalışır.





Commerce Portal ile B2B ve B2C kanallarınızdaki online satış süreçlerinizin yanında, sipariş, sevkiyat ve tahsilat süreçlerinizi de kolaylıkla yönetebilirsiniz. Panorama entegrasyonu sayesinde ürün, müşteri, bayi, kampanya ve stok yönetimi yapabilir, tedarik ve sevkiyat süreçlerinizi kolayca planlayabilirsiniz.

Temel Özellikleri:

Panorama ile entegre olarak;

- Ürün / Kategori / Marka Yönetimi
- Müşteri Yönetimi
- Bayi / Distribütör Yönetimi
- İskonto/Kampanya Yönetimi
- Risk Limiti
- Ürün Yönetimi

Otomatik Aktif Sanal POS

Müşteri Hizmetleri / Şikayet Yönetimi

Akıllı Filtre / Ürün Arama Seçenekleri

Hazır Tema Tasarımı

Platform:

- ASP.net tabanlı açık mimari e-ticaret platformu
- Pazarda 1400'den fazla hazır uyumlu eklenti
- Birçok marka ile yüzlerce proje:
Volvo, Puma, Reebok, DHC skincare,
Columbia, Speedo
- 40 Ülkede 110'dan fazla çözüm ortaklığı



P A N O R A M A

Mevcut müşterilerden siparişler el terminalleri ve Panorama üzerinden normal işleyiş ile alınır. Tahsilat ve teslimat süreçleri Panorama üzerinde işler.



Satış Bayisi 1



Satış Bayisi 2



Satış Bayisi N



Satış Temsilcisi



Satış Temsilcisi



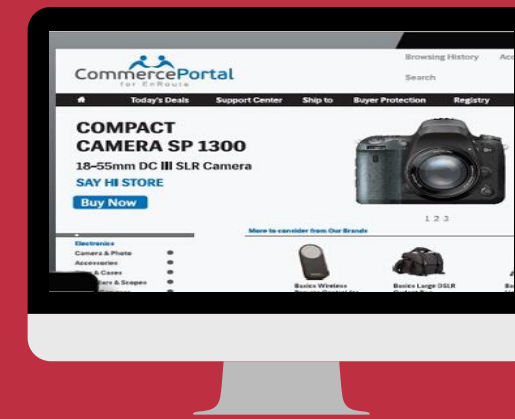
Satış Temsilcisi

E-Ticaret müşterileri, CommercePortal üzerinden sisteme kayıt olur. Siparişler, ilgili bayi kullanıcılarının önüne düşer. Tahsilat ve teslimat süreçleri CommercePortal üzerinden takip edilir.

- Ürün
- Fiyat
- İsk./Promosyon
- Distribütör
- Stok
- Müşteri
- Kullanıcı
- Sipariş
- Tahsilat
- Kargo Bilgisi



E-Ticaret Bayisi





Satış Bayisi 1



Satış Temsilcisi



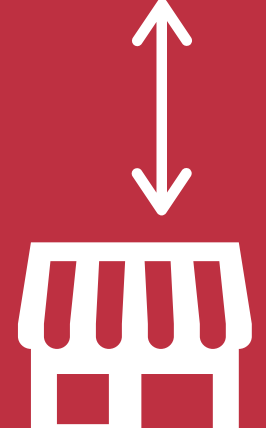
Müşteri



Satış Bayisi 2



Satış Temsilcisi



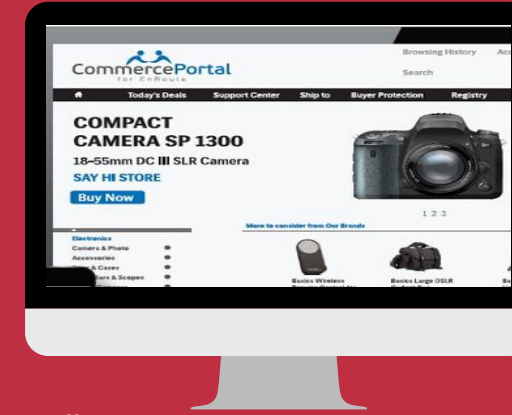
Müşteri



Satış Bayisi N



Satış Temsilcisi

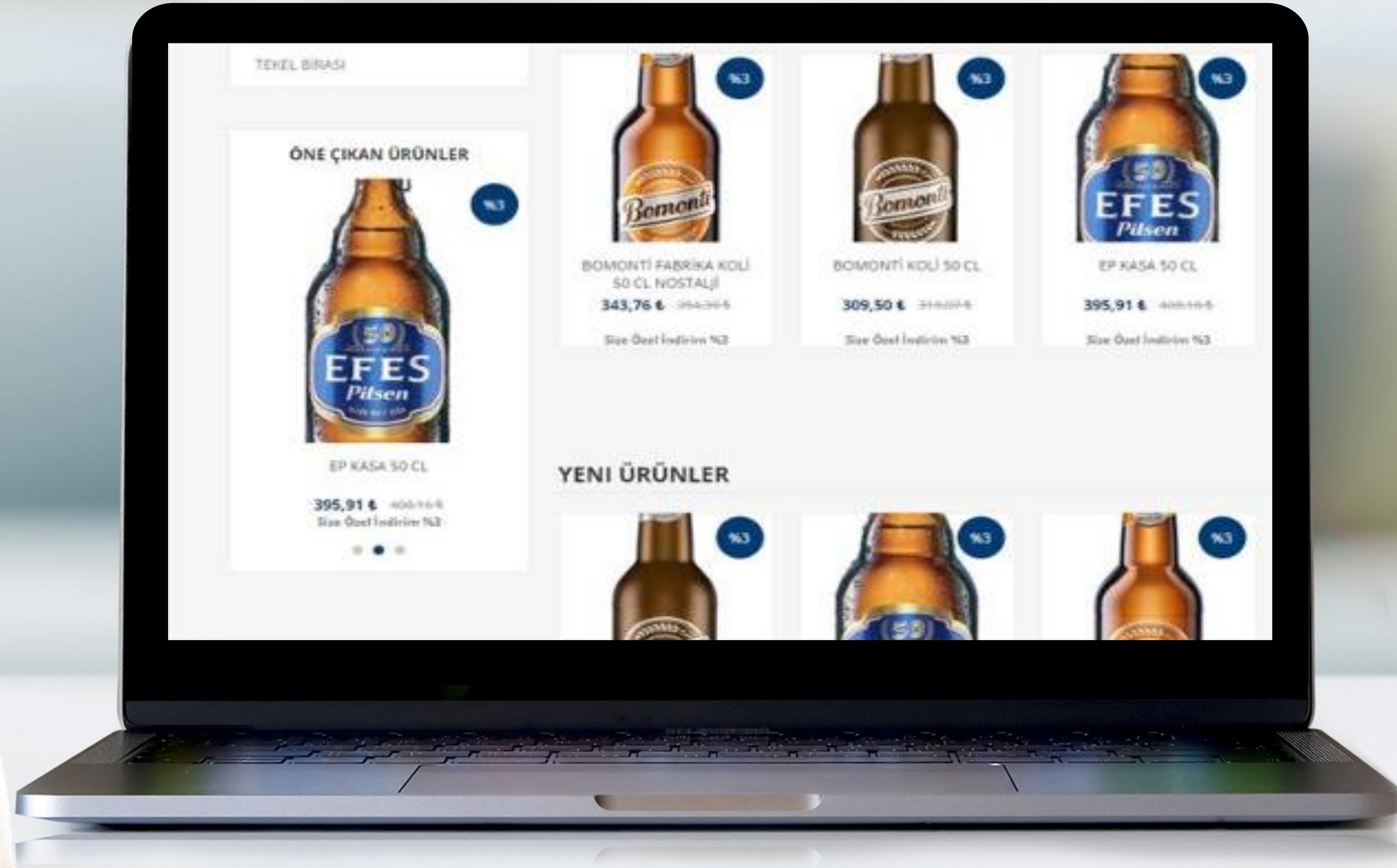
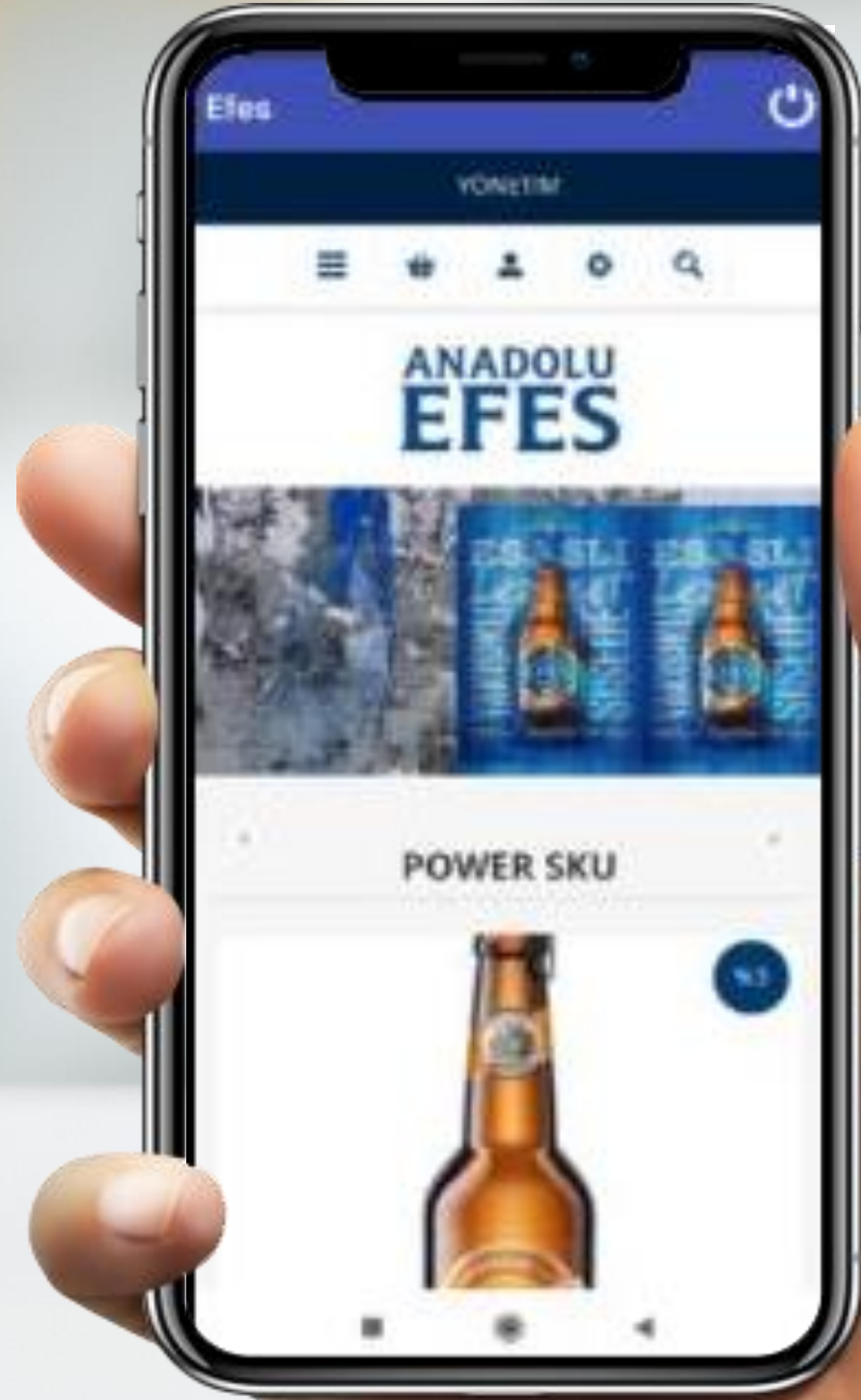


Müşteriler

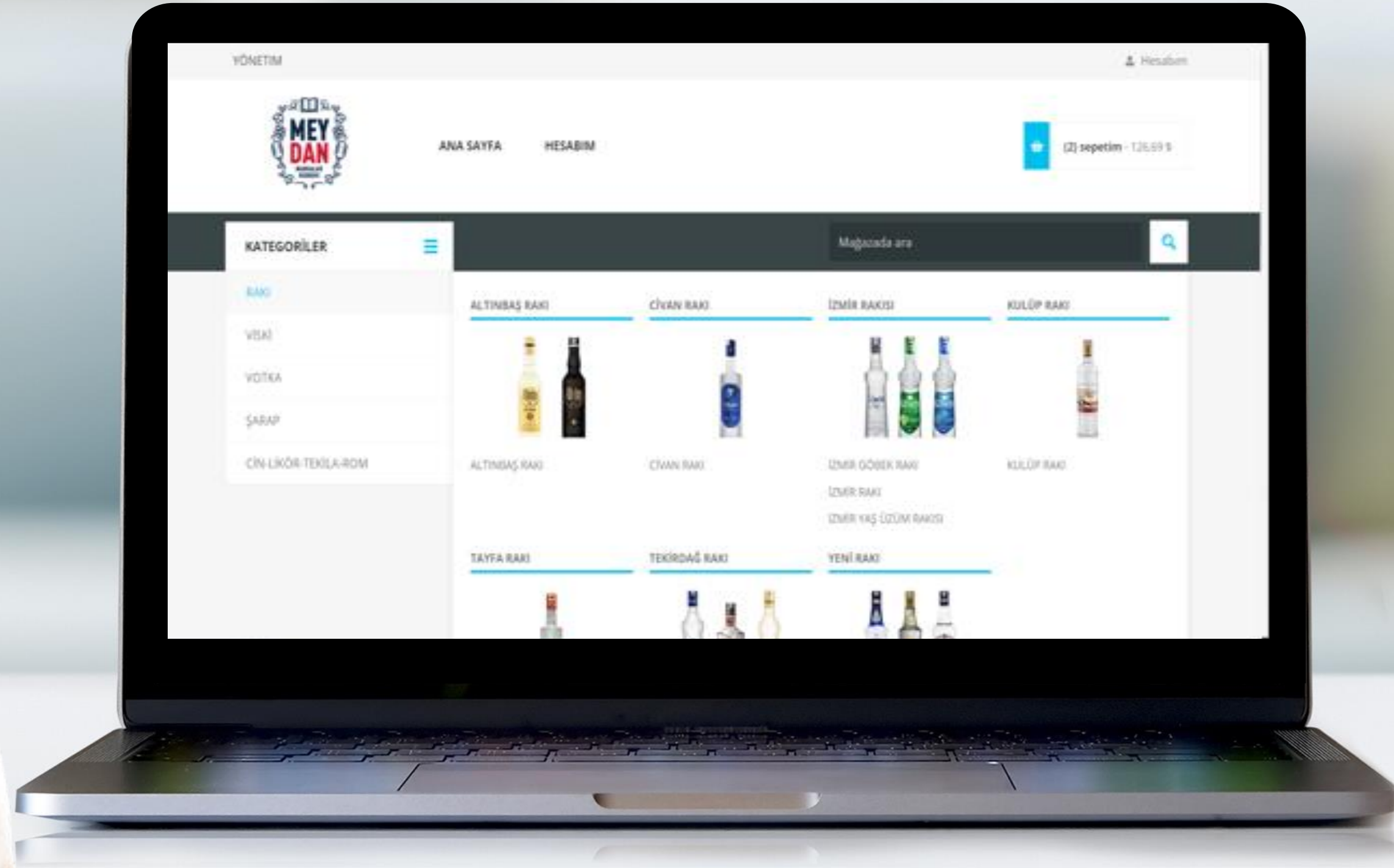
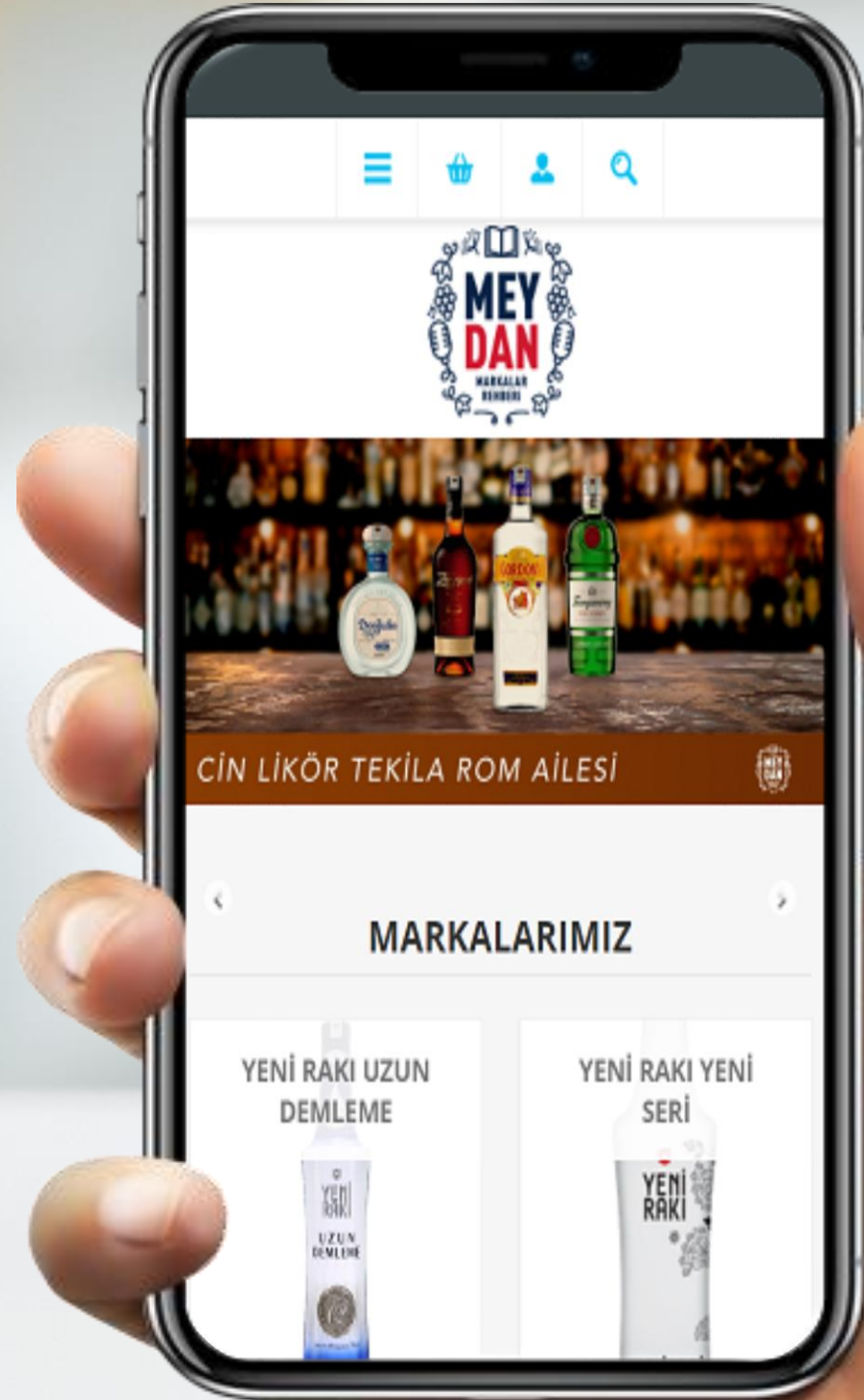
- Ürün
- Fiyat
- İsk./Promosyon
- Distribütör
- Stok
- Müşteri
- Kullanıcı
- Sipariş
- Tahsilat
- Kargo Bilgisi

Müşteriler, gelen davet sonrasında CommercePortal'a kayıt olur. Siparişler, ilgili bayi kullanıcısının ekranına yansır. Sipariş süreçleri, Panorama üzerinden takip edilir.

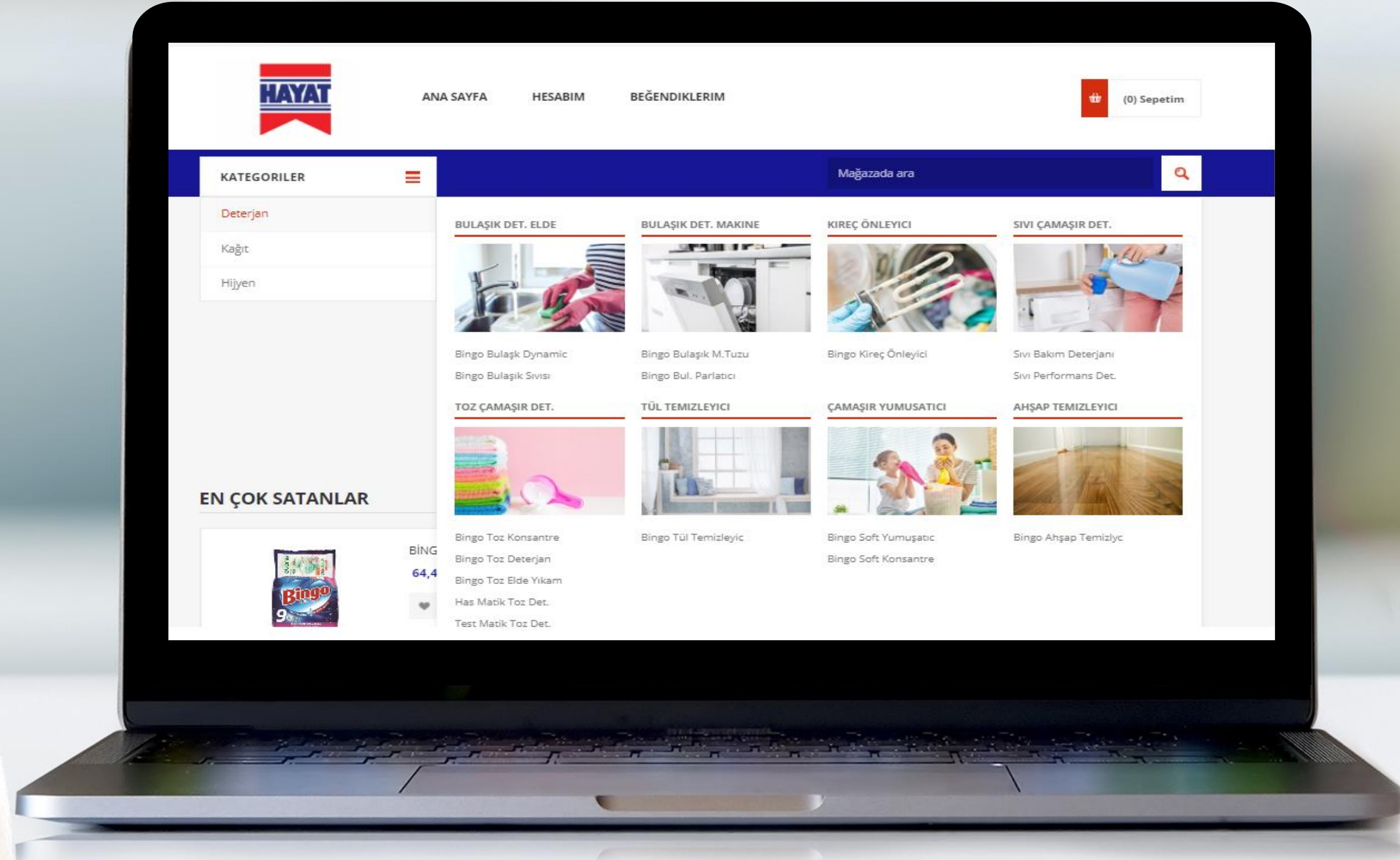
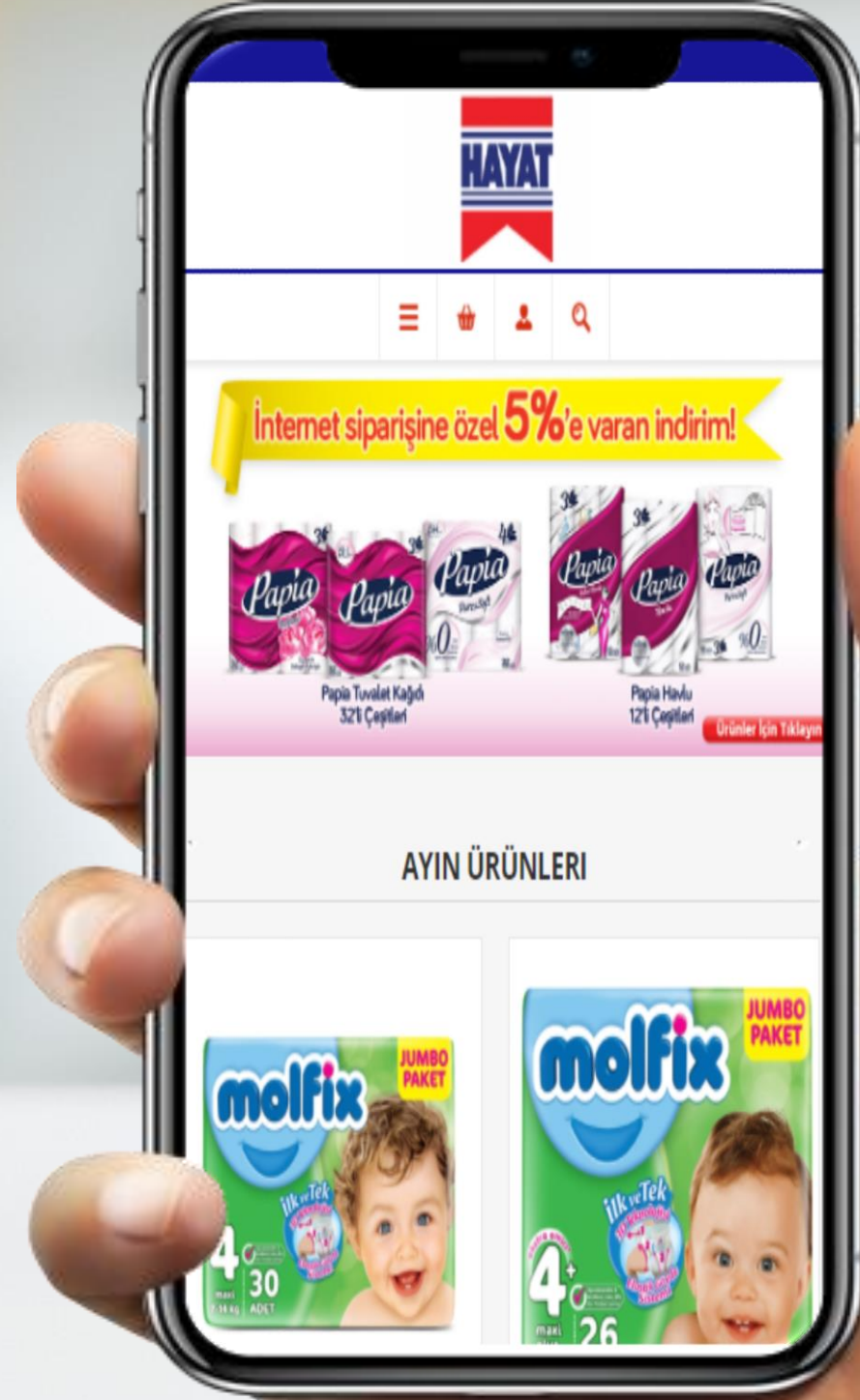
ÖRNEK EKRANLAR



ÖRNEK EKRANLAR



ÖRNEK EKRANLAR





Panorama CRM modülü ile potansiyel fırsatlarınızla ilgili tüm görüşme , aktivite kayıtlarının girişi, teklif süreci ve fırsatın kazanılması durumunda müşteri dönüşümü gibi tüm süreçlerin takibini yapabilirsiniz. Bunun yanı sıra fırsatlara takvim üzerinden aktivite, ziyaret ve görüşme planlamaları yapabilir ve planlanan işlerin durumu takibini de kontrol edebilirsiniz. Takvim üzerinden planlanan tüm aktiviteleri outlook ile entegre ederek hem mobil hem backoffice tarafında etkili bir takip yapabilirsiniz.



TEMEL FONKSİYONLAR



Kişi / Şirket Tanımlama



Fırsat Tanımlama



Teklif Süreci

Kişi / Şirket Aktivite Takibi

Fırsat Aktivite Takibi

Takvim Uygulaması

Sosyal Medya Hesapları

Ürün Seçimi

Performans Raporları

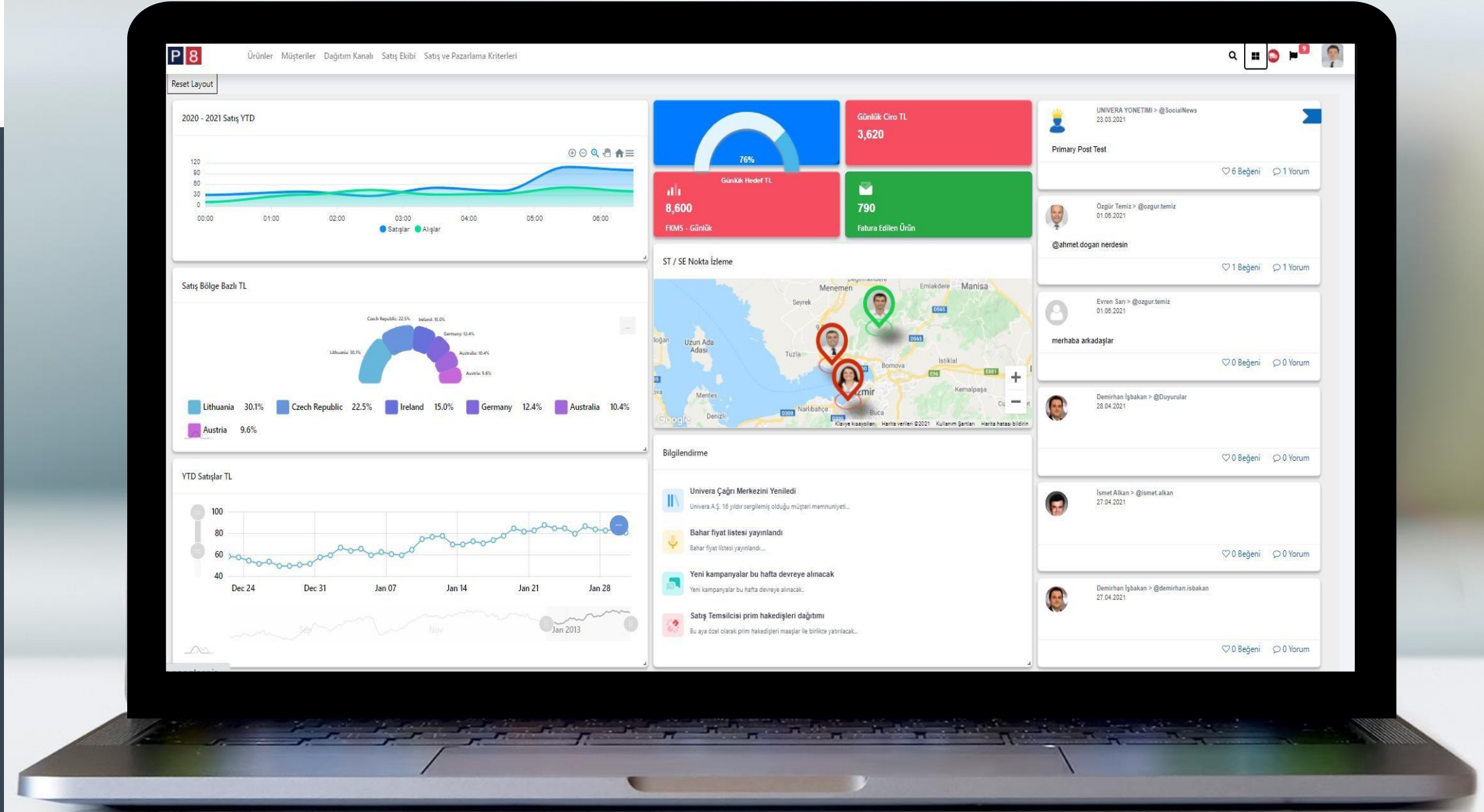
Adres / Telefon / E-posta

Olasılık Belirleme

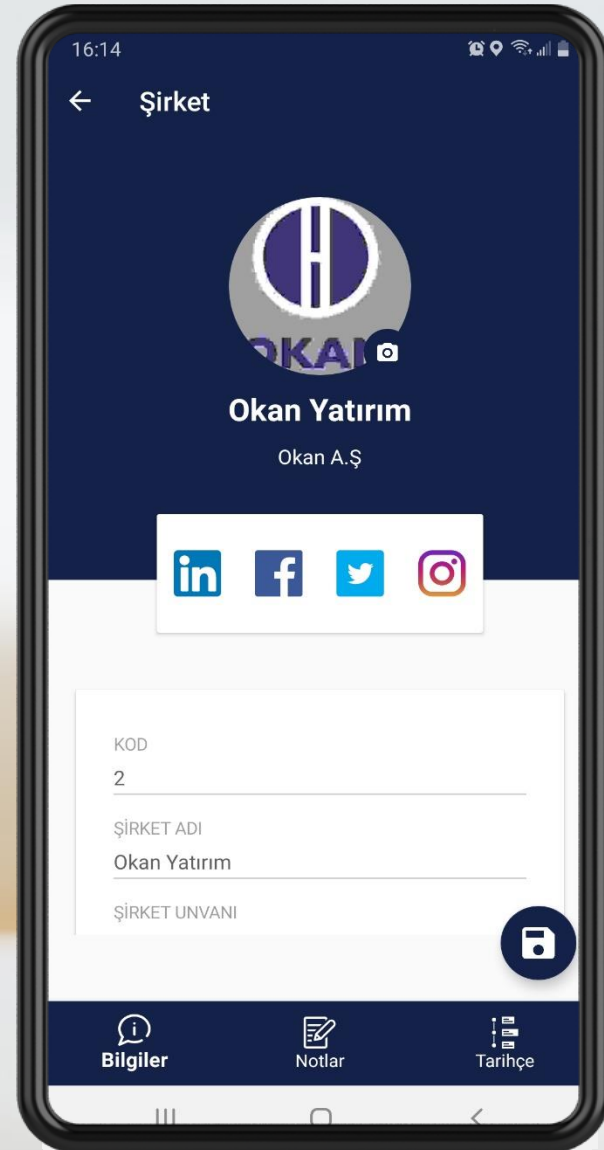
Toplu SMS / Mail ve Outlook Entegrasyonu



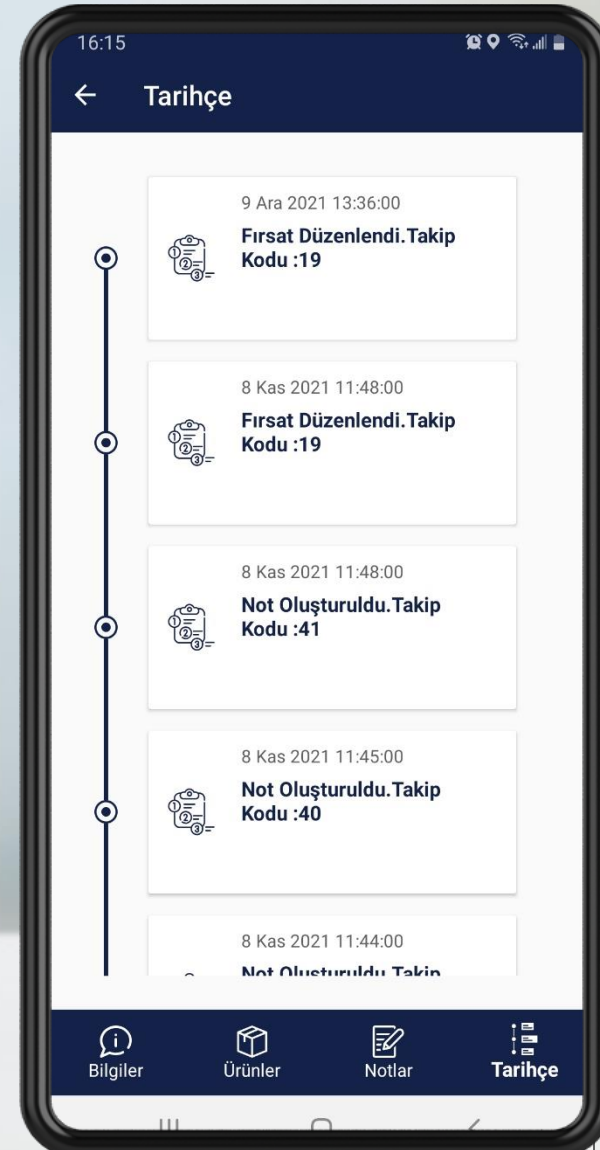
- Kişi Tanımlama
- Şirket Tanımlama
- Fırsat Tanımlama
- Takvim ile Outlook Entegrasyonu
- Kullanıcı Bazlı Düzenlenebilir Dashboard



Kişi / Şirket



Fırsat



Süreçler

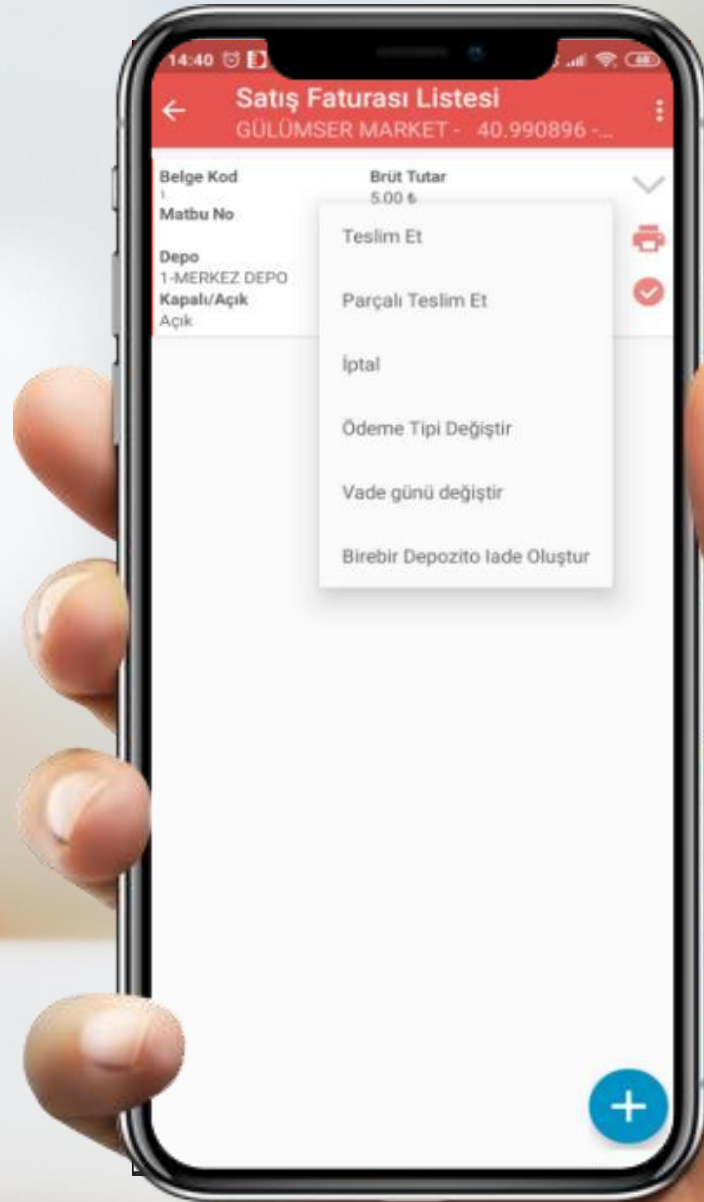




Dağıtım personeline özel ilk uygulama olan Delivery Man, ürün teslimatı sırasında yapılan tüm işlemleri, Android destekli mobil cihazlar üzerinden gerçekleştirmenizi sağlıyor. Dağıtım personelinin izlenebilmesi, doğru ürünleri, müşteriye teslim edip etmediğinin kontrolünün yanı sıra DeliveryMan, teslimat personeline sipariş değişikliklerinde yeni irsaliye ya da fatura hazırlama ve tahsilat yapabilme imkanı sağlıyor.

Ayrıca DeliveryMan sayesinde sahada parçalı teslimat yapma imkanı da bulunuyor.





Doğru Ön Muhasebe Takibi
Operasyonel Verimlilik Artışı
Kolay Hesap Kapatma
Anlık Raporlama

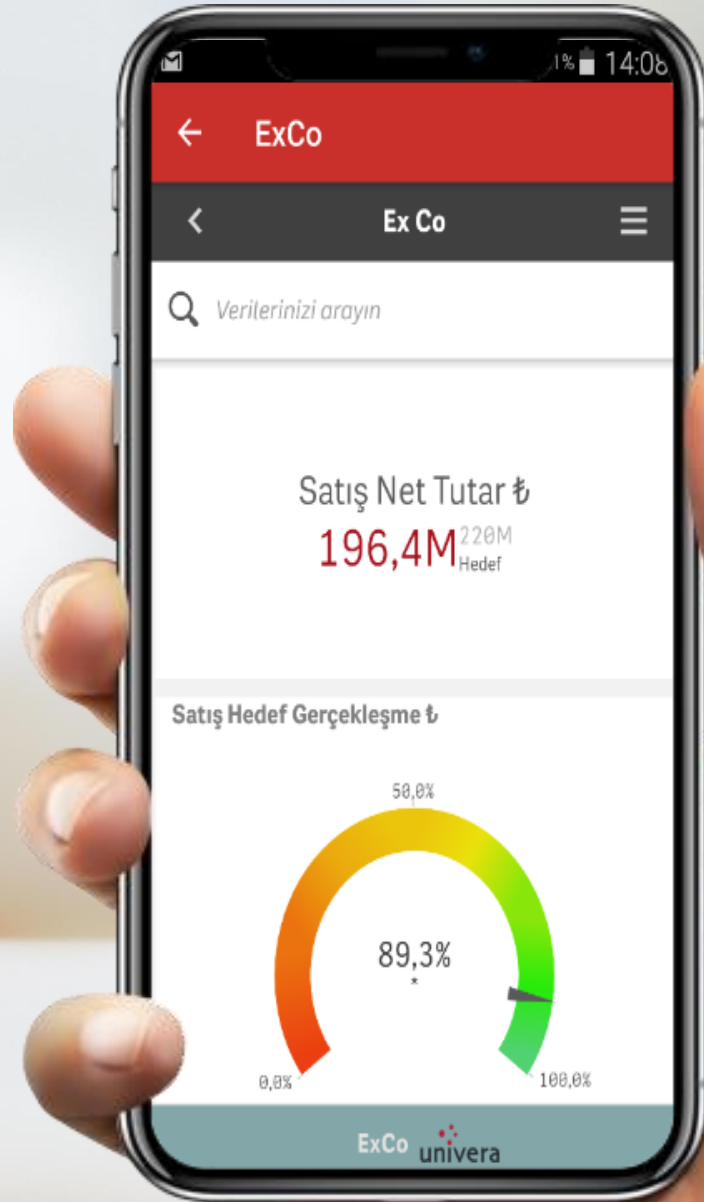
Temel Özellikleri:

- Online Harita İzleme
- Toplu Belge Basım
- Tahsilat İşlemleri
- Fatura İptal Düzenleme
- Online Raporlar
- Son İşlemler Takibi
- Online Mesajlaşma
- Müşteri Online Bakiye Bilgisi



Yoğun rekabet koşulları arasında öne çıkmak için hızlı analizler yaparak doğru kararlar almanız gerekiyor. Executive Cockpit de bu amaçla üst düzey yöneticilere yönelik geliştirilen raporlama ve izleme aracıdır. Bu modül sayesinde en çok satış yapan distribütörlerinizi ve bölge bazındaki satış verilerini görebilir, yıl içindeki aylık satış trendinizi takip edebilirsiniz. Ayrıca aynı ekranda açılabilen birden fazla grafik sayesinde satış eğrinizi önceki dönemlerle kıyaslayarak değerlendirebilirsiniz.





EnRoute uygulamasının mobil platformlarda çalışan ileri raporlama aracıdır. Uygulama raporlama alt yapısı olarak OEM Qlikview İş Zekası aracı kullanmaktadır.

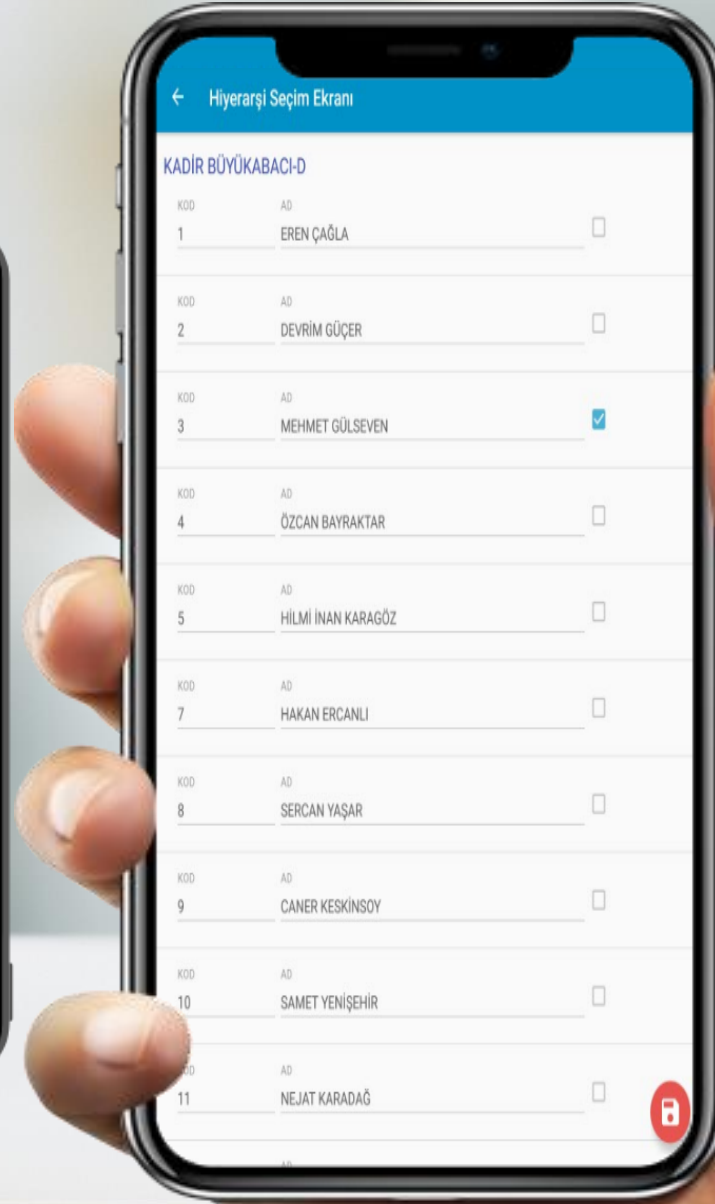
- Bölge Bazında Satış Raporları,
- Ürün Kategori Satış Dağılımları,
- Ay, Çeyrek, Yıl karşılaştırmaları,
- Hedef Gerçekleşme oranları, gibi değerli
- KPI 'lara üst yöneticilerin anlık ulaşmasını sağlar.



Merkez ofisten saha ekiplerinizi takip edebilmeniz için ötesinde FieldAgent online görsel satış takibi, raporlama, ziyaret, rota takibi, satış temsilcilerinize online mesaj gönderme, görev atama, müşteri özelinde not bırakabilme, harita ile takip edebilme ve sahadan esnek formlar ile bilgi toplayabilme gibi işlevleri gerçekleştirebilirsiniz.



- Görsel Raporlama (Business Analytics)
- Satış Temsilcisi Kontrolü
- Rota Seçme-Rota Planlama
- Haritadan St ve Dağıtıcı İzleme
- Online Mesajlaşma
- Online İş Emri Gönderimi
- Sipariş Toplama (Parametrik)
- Saha Kontrol Formları Toplama (Quest)

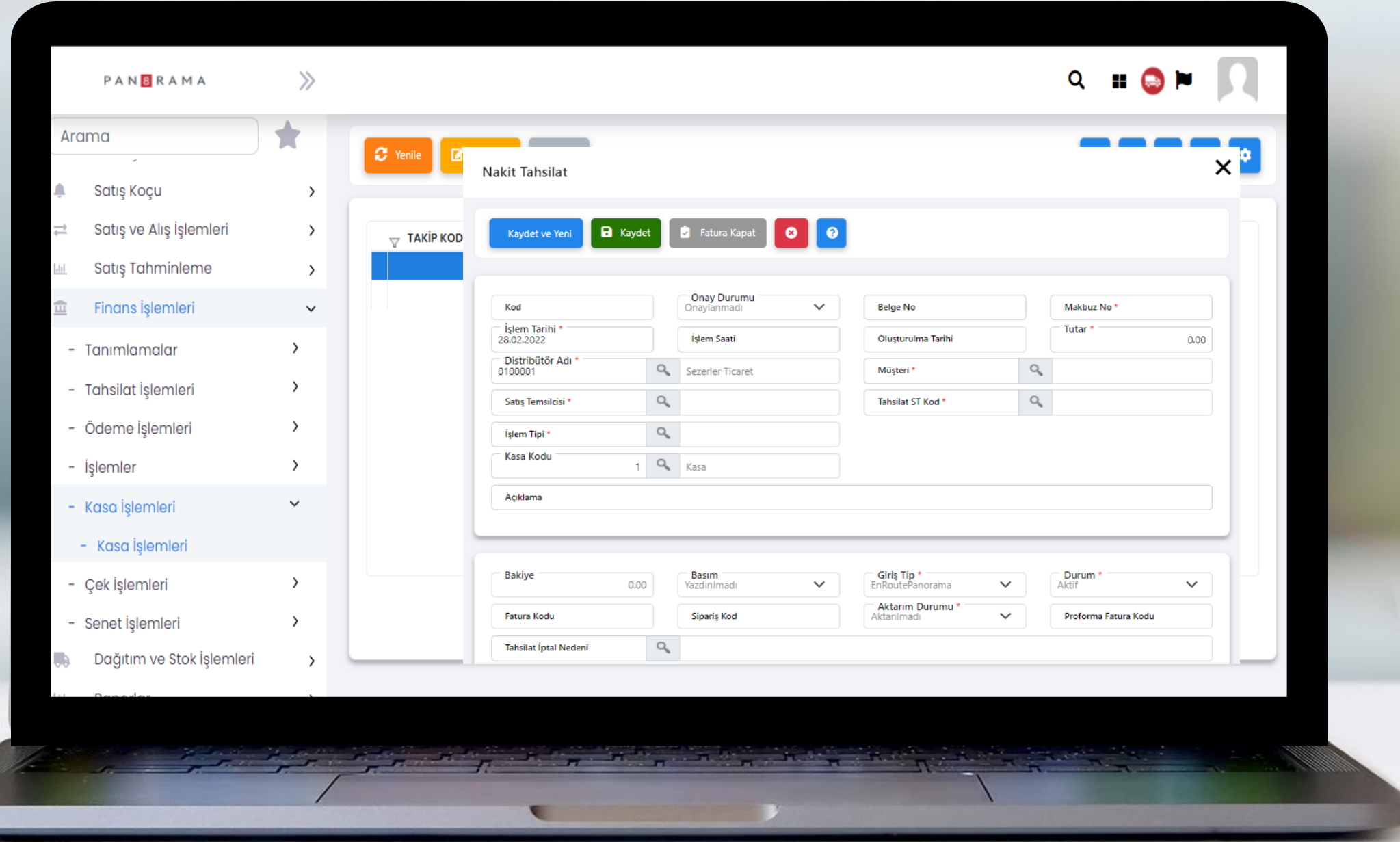


FinanceSuite

Temel görevi EnRoute ile satış yapan firmaların ön muhasebe, maliyet ve gider hesaplamalarını yürütmek olan FinanceSuite ile distribütör, bayi ve toptancı gibi satış kanallarının tüm ön muhasebe; çek, senet, kredi kartı, kasa, banka işlemlerini EnRoute alt yapısına entegre bir şekilde yönetebilirsiniz.



FinanceSuite



Finans Modülü ile satış dağıtım operasyonlarını EnRoute ile yapan ticari firmaların ön muhasebe ve karlılık takip ve işlemlerini Panorama üzerinden yapabilir.

- Fatura bazlı, Araç bazlı, ST bazlı karlılık takip edilebilir.
- İçerisinde yer alan modüller:
- Çek/Senet Modülü
- Kasa Modülü
- Banka Modülü
- Gider Takip Modülü

Fortune Teller

Bir tahminleme modülü olan FortuneTeller, satış verilerinizi analiz ederek mevcut durum analinizi görebilmenizi sağlayarak ileriye dönük stratejik kararlar almanıza yardımcı olur.



Veri Analitiği



Satış Tahminleme

- Distribütör / Bölge bazında
- Satış temsilcisi / Yönetici bazında
- Ürün Grubu / SKU bazında

Ticari Pazarlama Optimizasyonu

- İskonto/Promosyon planı oluşturma
- Esnek modelleme ile fiyat / Satış tahminleme
- Satış noktası / Aktivite planı oluşturma

Fortune Teller

Fortune Teller geçmiş satış datalarını çekerek bu data setler üstünde machine learning ve deep learning algoritmalarını uygulayarak en iyi modeli seçerek ileri bir tarih aralığı için tahminde bulunuyor.



Accuracy
Test Actual
Test Prediction
Prediction Total
Forecasting Chart
Feature Importances
Anomaly Points
Predictions



Dağıtım kanallarınızı planlayabilir, yönetebilirsiniz. Satış noktalarında indirim, pazarlama gibi faaliyetleri gözlemleyerek detaylı veri bilgisine sahip olabilirsiniz.



Bütçe

Aktivite Onayı

Aktivite Talebi

El Terminali
Fatura
Teslimi

Onay Süreci



Sahada müşterilere yapılacak satış hedeflerine karşılık olarak dönem sonu ciro primleri ve aktivite bütçelerinin planlanması, harcanması ve takibi sürecidir.

- Kontrat / Sözleşme / Ek Protokol Tanımları
- Dönem Sonu Ciro Primi Tanımları
- Aktivite / İnsert Uygulama Talepleri
- Tanzim / Teşhir Uygulama Tanımları

The screenshot shows the PANORAMA software interface for budget management. The main content area displays a table with columns for months (OCAK, ŞUBAT, MART, NİSAN, MAYIS, HAZİRAN, TEMMUZ, AĞUSTOS, EYLÜL, EKİM, KASIM) and a table with columns for BÜTÇE KALEMİ, AÇIKLAMA, DEĞER, FREKANS, TOLERANS, AY, HAREKET TİPİ, TOLERANS ALT LİMİT, and TOLERANS. The interface includes a search bar, a sidebar menu, and a main content area with various input fields and buttons.

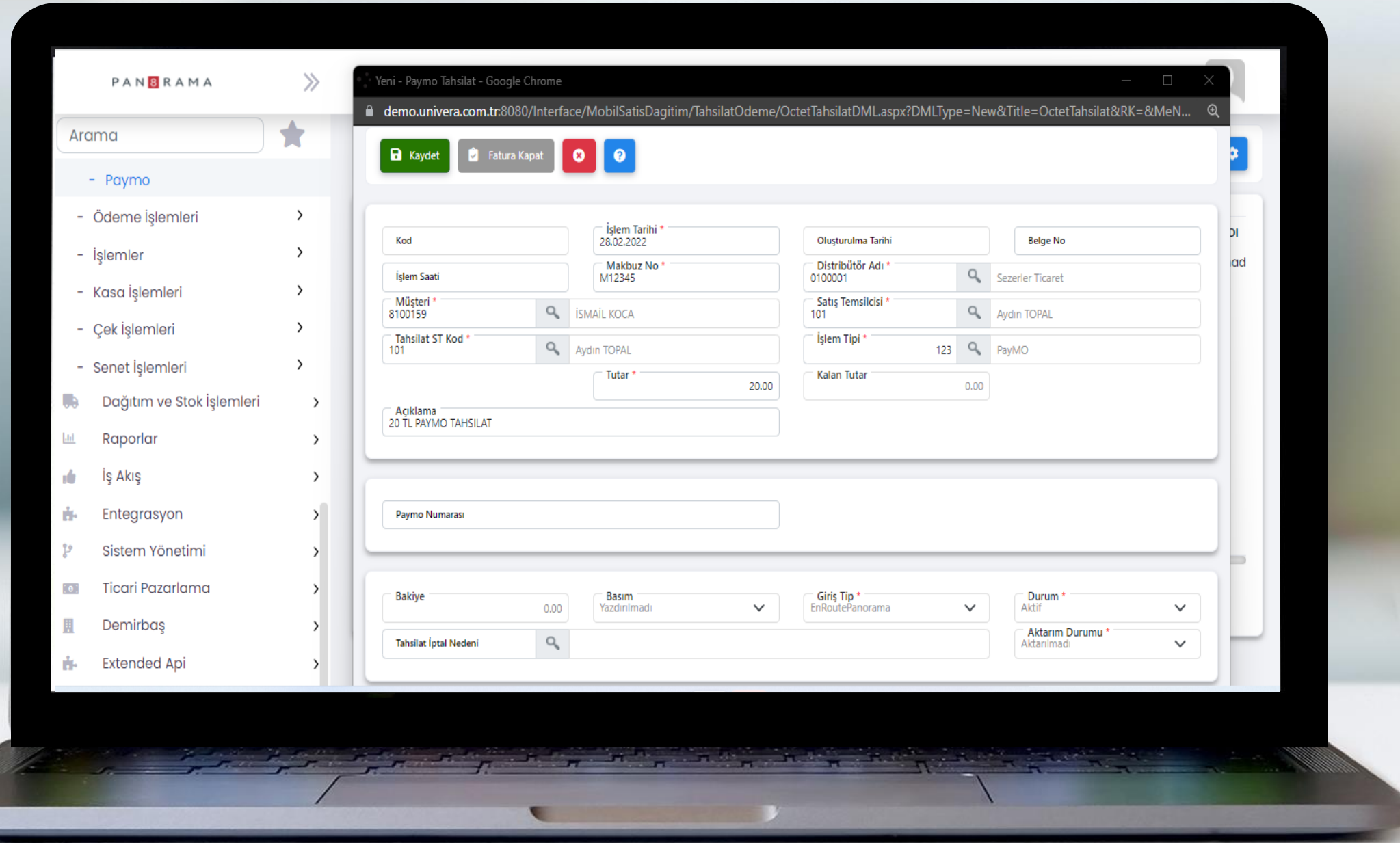
| ÜRÜN | AÇIKLA... | OCAK | ŞUBAT | MART | NİSAN | MAYIS | HAZİRAN | TEMMUZ | AĞUSTOS | EYLÜL | EKİM | KASIM |
|------|-----------|-------|-------|-------|-------|-------|---------|--------|---------|-------|-------|-------|
| 03 | Kişisel | 1,000 | 1,000 | 1,000 | 1,000 | 1,000 | 1,000 | 1,000 | 1,000 | 1,000 | 1,000 | 1,000 |

| BÜTÇE KALEMİ | AÇIKLAMA | DEĞER | FREKANS | TOLERANS | AY | HAREKET TİPİ | TOLERANS ALT LİMİT | TOLERANS |
|--------------|--------------------|--------|---------|----------|----|--------------|--------------------|----------|
| 10 | Aylık Ciro Primi | 5.00 | 1 | 10.00 | | | 0.00 | |
| 11 | 3 Aylık Ciro Primi | 3.00 | 3 | 0.00 | | | 0.00 | |
| 12 | Gondol Aktivitesi | 300.00 | 3 | 0.00 | | | 0.00 | |
| 13 | İnsert Aktivitesi | 200.00 | 3 | 0.00 | | | 0.00 | |



Mobil ödeme uygulaması olan PayMO, size müşterileriniz ile güvenilir bir alışveriş süreci sunar. Ücretsiz üyelik ve tek link ile tahsilat imkanı, sanal pos ile donanım yatırımı yapmadan mobil ödeme sürecinizi yönetebilirsiniz. PayMO, uzaktan tahsilat özelliği ile tahsilat ziyaret maliyetlerinizi azaltır ve zamandan tasarruf etmenizi sağlar.





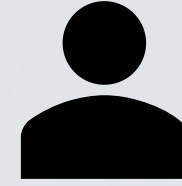
PayMo ile hızlı kazanımlar:

- Temsilciler pos cihazı taşımak zorunda kalmıyor,
- Temsilciler müşteri ile kart alışverişinde bulunmadan temassız ödeme alabiliyor.
- Ziyaret zorunluluğu olmadan uzaktan link gönderimi yapılabilir.
- Kart sahibi yerinde olmasa bile sms gönderimi ile tahsilat yapılabilir.



PayMo ile hızlı kazanımlar:

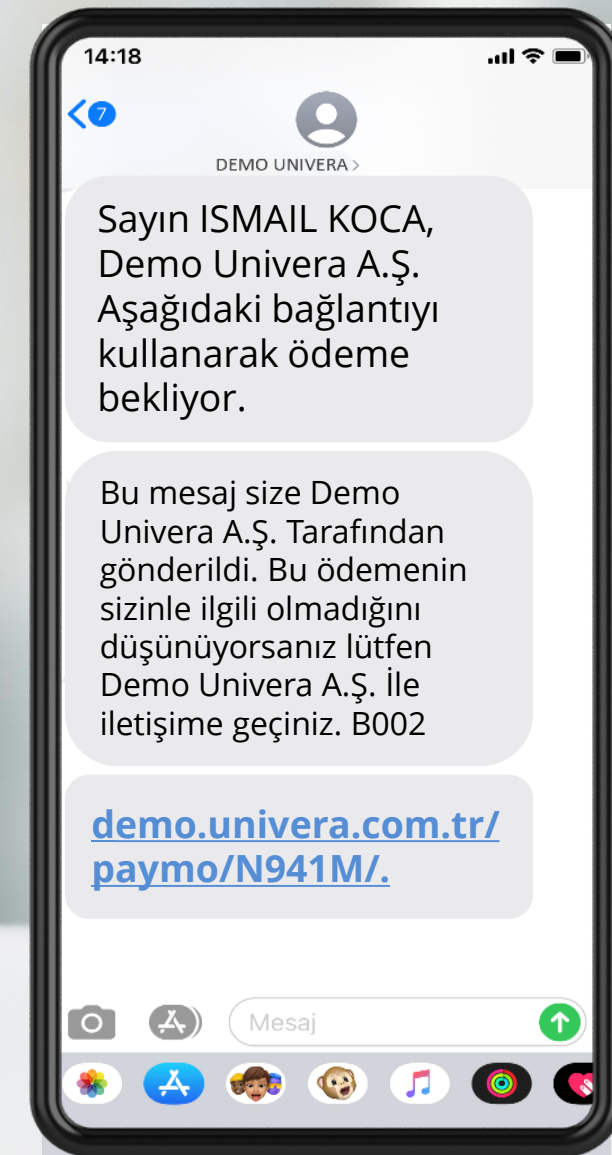
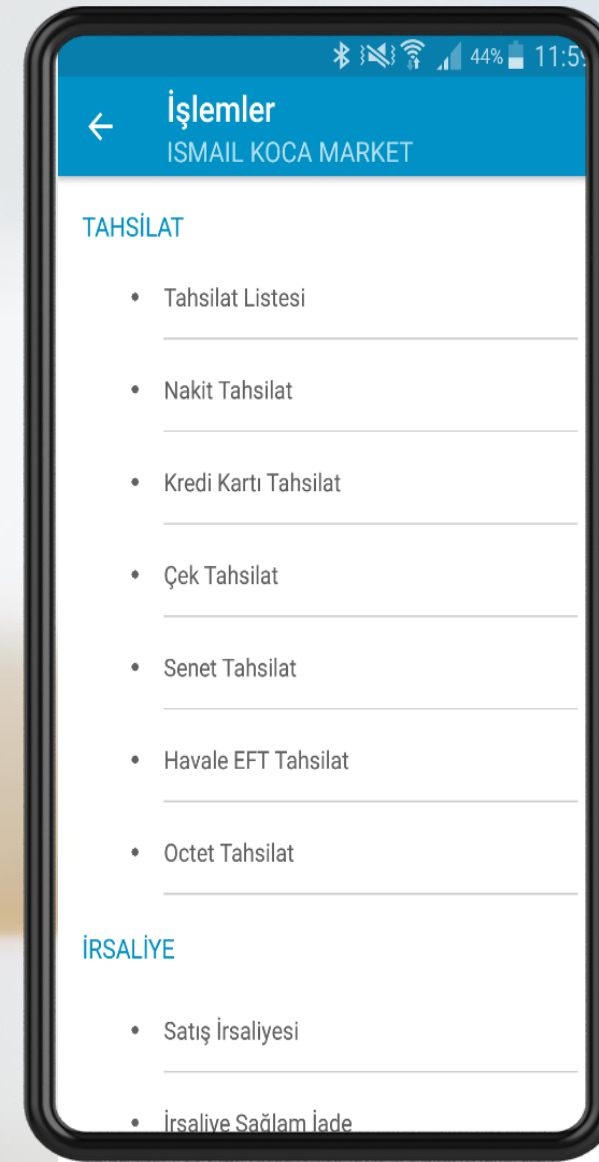
- Ziyaret zorunluluğu olmadan uzaktan link gönderimi yapılabilir.
- Kart sahibi yerinde olmasa bile sms gönderimi ile tahsilat yapılabilir.

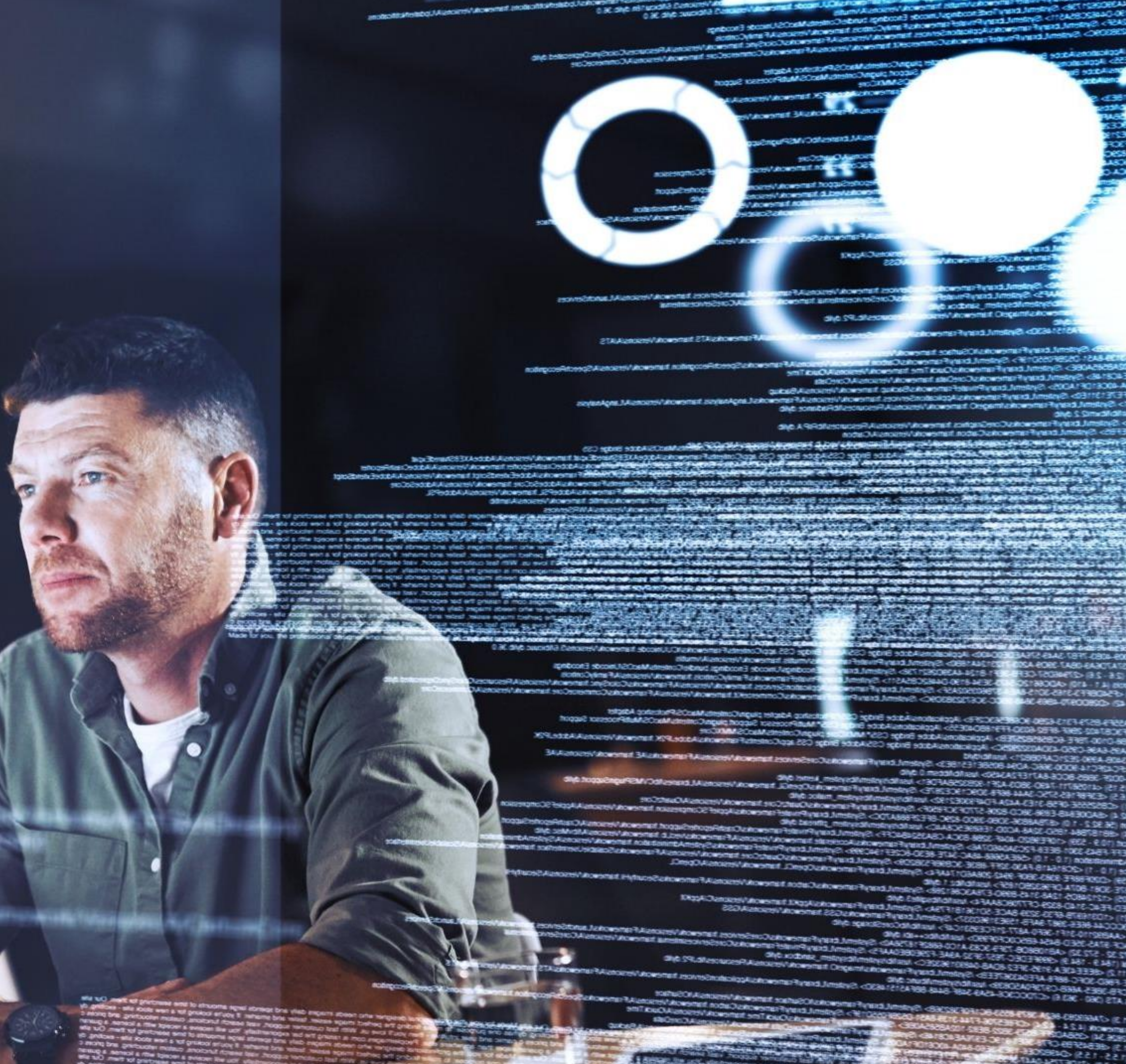


Satış Temsilcisi



Müşteri



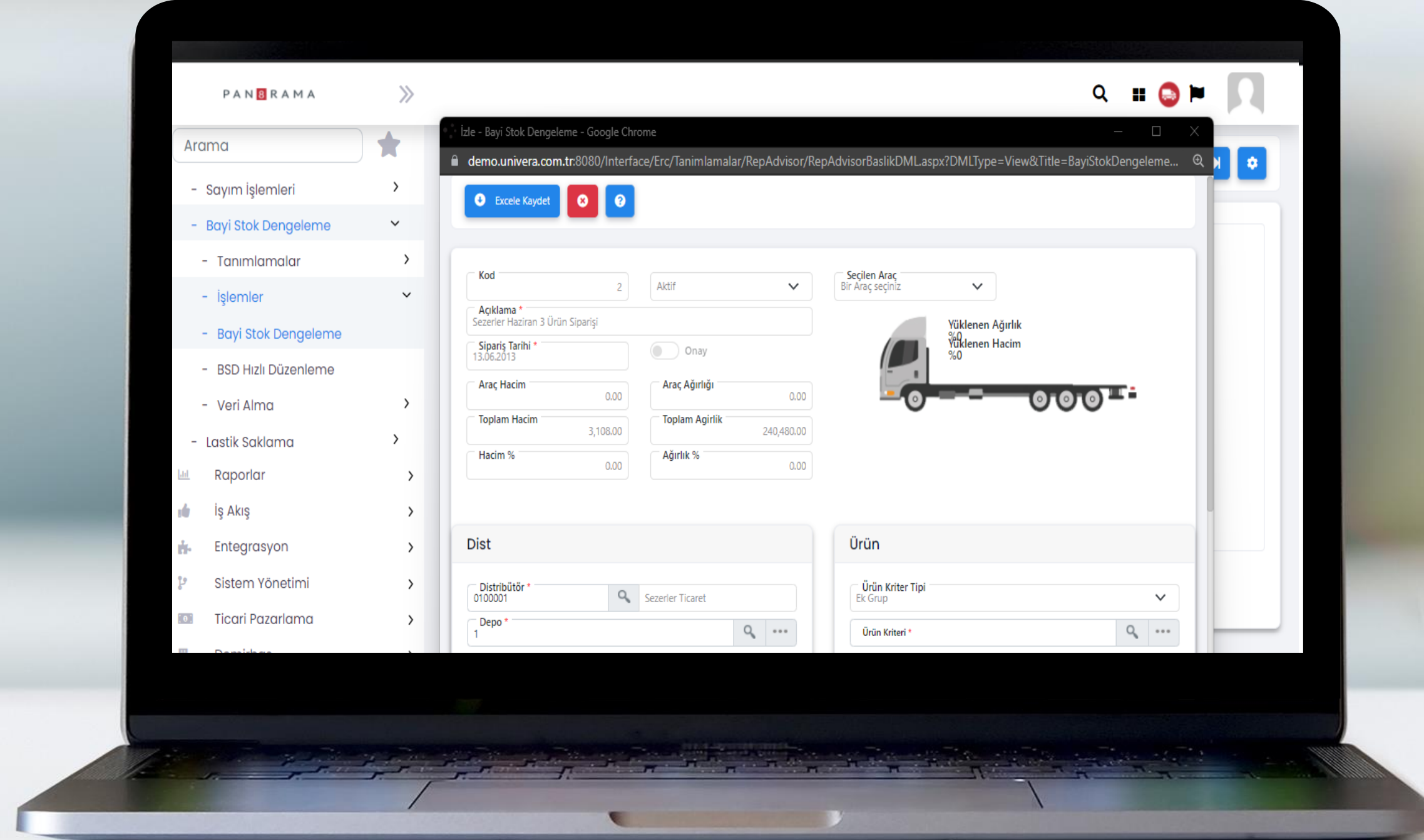


Replenishment Advisor, satış kanalınız için en uygun stok seviyelerini çeşitli algoritmalar kullanarak hesaplayan ve elektronik satın alma siparişi önerileri sunan bir tedarik zinciri modülüdür. Modül ile stok seviyenizi optimum seviyede tutarak sipariş süreçlerinizin sorunsuz ilerlemesini sağlayabilirsiniz.



Satış kanalında bulunması gereken optimum stok miktarlarını, çeşitli algoritmaları göz önüne alarak hesaplayan ve buna göre sipariş önerileri getiren bir modüldür. Modül içerisinde optimum stokların hesaplanabilmesi için sisteme bazı parametreler girilmektedir.

- Hedef Stok Gün Seviyesi
- Ortalama Satış Gün Sevkiyat Yayılim Faktörü
- (Son 3 ay, önceki yıl vb.)
- Aylık Sevkiyat Frekansı
- Lansman Ürünleri
- Ürün Hedefleri





RoutePerfect

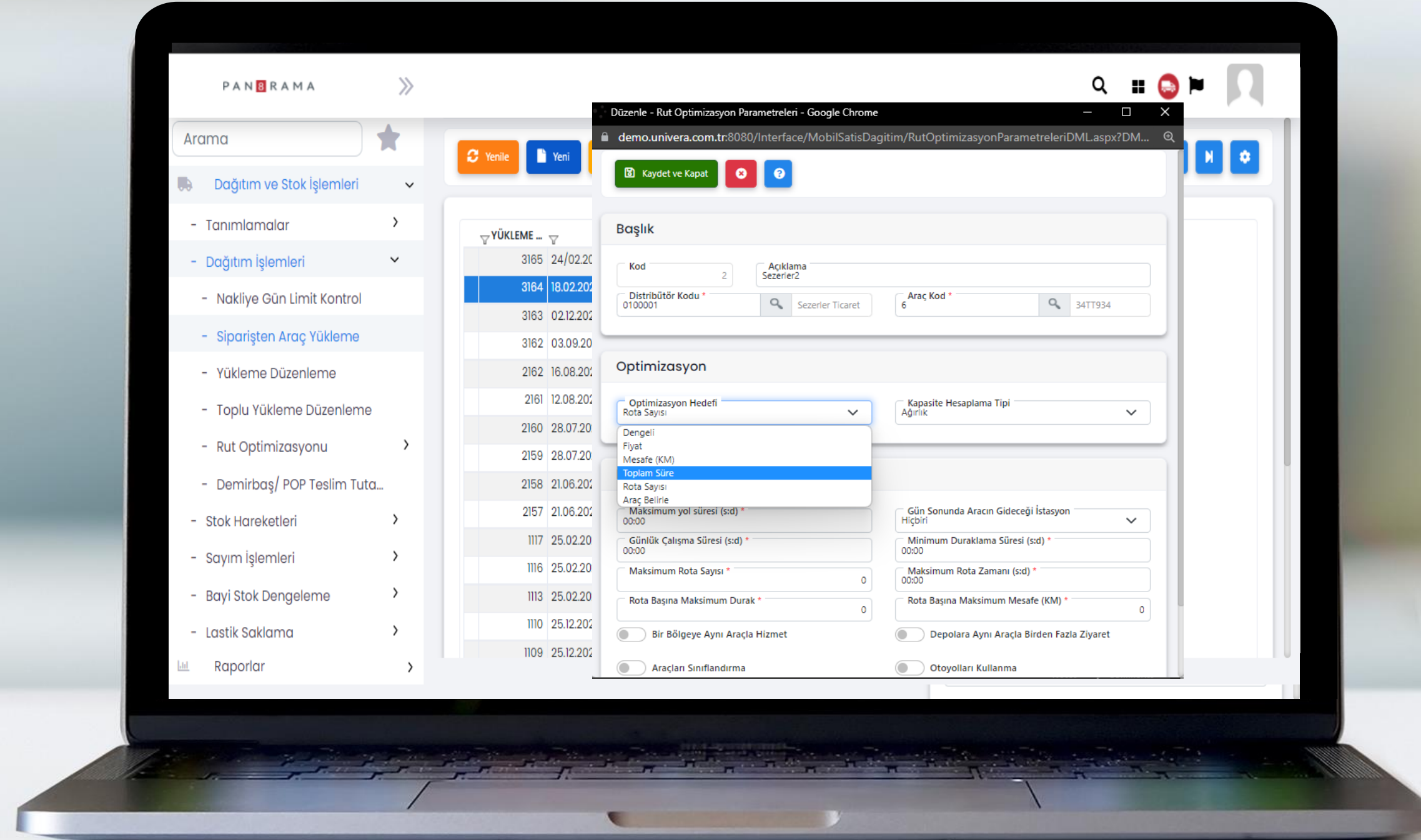
Sistem entegratörleriyle geliştirilen dağıtım ve rota planlama çözümünü hizmete sunan EnRoute, RoutePerfect ile sahada az zamanda daha fazla dağıtım yapmanızı sağlıyor. Otomatik araç yükleme fonksiyonu sayesinde, siparişlerin dağıtım araçlarına optimum şekilde yükleme ve dağıtım planını yapabilirsiniz. Satış temsilcisinin rotalarını da optimize etme özelliğine sahip RoutePerfect ile ürünlerin dağıtımında hacim, sipariş sayısı, araç sayısı gibi kriterleri girerek en uygun rotayı belirleyebilirsiniz.



Route Perfect 1.0 Panorama dağıtım ve rota optimizasyonu çözümdür. Otomatik araç yükleme fonksiyonu, Siparişleri dağıtım araçlarına en optimum şekilde yüklemeyi ve en uygun rota ile dağıtılması, Hacim, sipariş sayısı, araç sayısına göre optimizasyon yapılmasını sağlar.

Parametreler:

- Kapasite
- Ortalama Hız(Km/Saat)
- KM Başına Maliyet(TL)
- Sabit Maliyet(TL)
- Kalkış Tarihi/Kalkış Zamanı
- Optimizasyon Hedefi
- Kapasite Hesaplama Tipi
- Günlük Çalışma Süresi
- Maksimum Rota Sayısı



Müşterinin
hangi gün
ziyaret
edileceği

Müşteriyi
hangi (ST/SE)
nin ziyaret
edeceği

Müşterinin
gün içinde
ne zaman
ziyaret
edileceği



Route Perfect 2.0 Satış temsilcilerinin belirlenen periyotta her gün kat ettiği yolların(mesafelerin) en aza indirilmesi sağlar.

Parametreler:

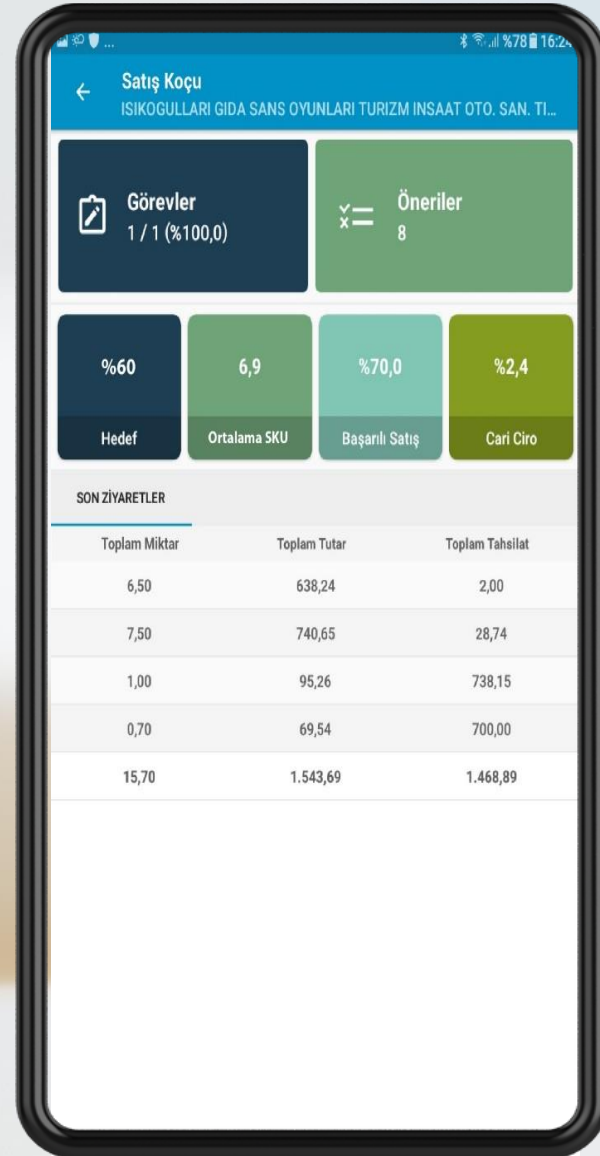
- Mesafe Matrisi
- Müşteri Bazlı Olası Ziyaret
- Müşteri-Depo Koordinatları
- Kombinasyonları
- St Sayısı
- St Başlangıç Noktaları
- Çalışma Günleri Sayısı



SalesCoach

Satışlarınızı arttırmaya odaklı olan Sales Coach satış temsilcilerine ziyaretleri sırasında sesli olarak veya ekran bildirimi ile bilgi verir. Satış temsilcilerini anlık olarak yönlendiren SalesCoach analizlerini big data ile gerçekleştirir. SalesCoach ziyaret özelinde sağladığı bilgiler sayesinde satışlarınızı arttırmanızı sağlar.



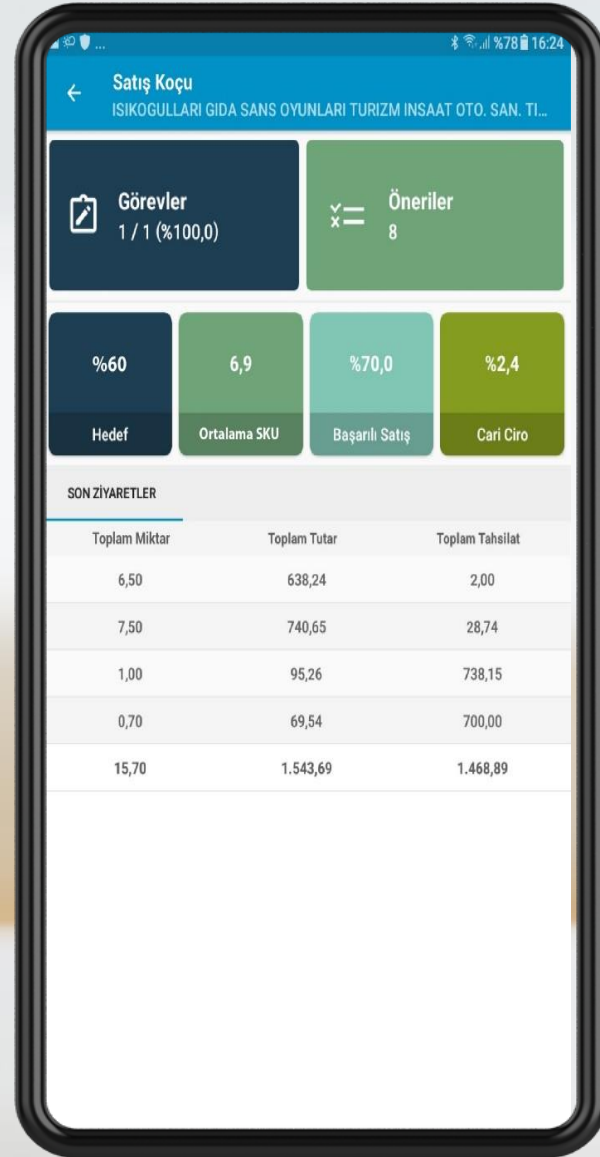


Satış Dashboard genel bilgilendirme , müşteri bazlı anlık mesaj gönderimi gibi özelliklere sahip olan Sales Coach ile temsilcilerinize ihtiyacı olduğu anlarda değerli öngörüler sunabilirsiniz.

Sesli mesaj okuma özelliğine de sahip olan Sales Coach ile açılış işlemlerinde , müşteriye giriş anında veya günün belirli periyodlarında satış temsilcilerinize değerli öngörülerini sesli olarak iletebilirsiniz.

Ana Satış Verileri

- Aylık, Yıllık ve Günlük Satışlar
- Müşteri ve Ürün Bazlı Satışlar
- Son Ziyaretler



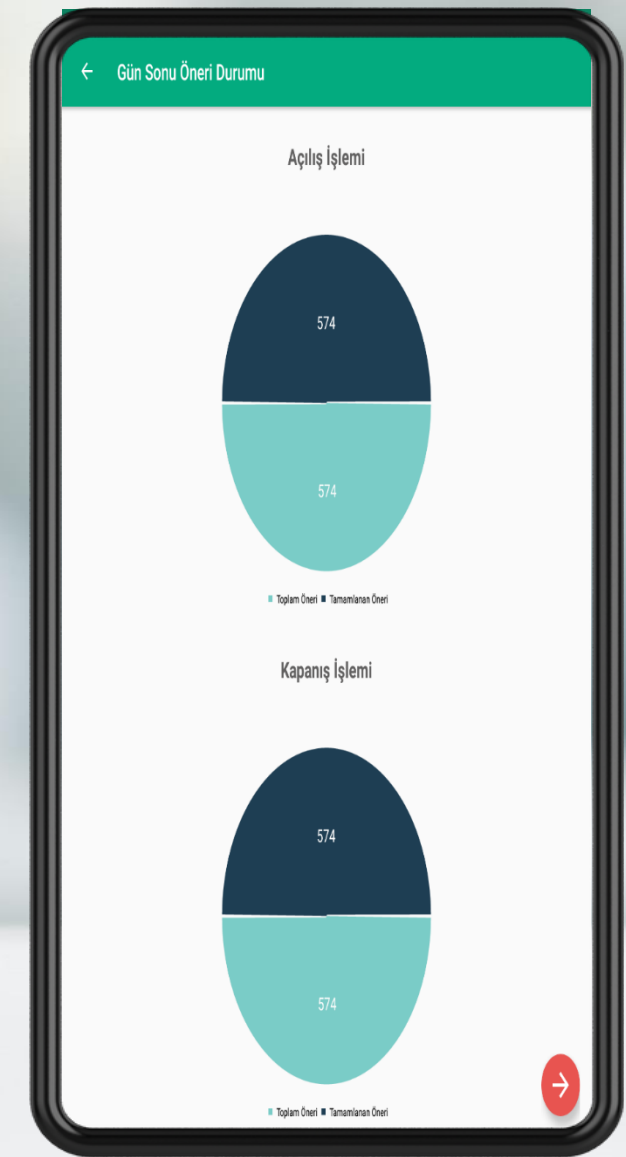
ST Performans Takibi

- Başarılı Ziyaret, Başarılı Satış Oranı
- Ortalama SKU Oranı
- Cari Ciro Oranı

| Müşteri | Hedef | Drop Rate | Başarılı Satış % | Cari Ciro % |
|-------------------------------|--------|-----------|------------------|-------------|
| RAMAZAN CALIK | %0,00 | 4,13 | %100,00 | %0,00 |
| EBRU YAVAS | %0,00 | 2,00 | %100,00 | %0,00 |
| COBANOGULLU MARKET INS.TAA | %0,00 | 9,25 | %100,00 | %0,00 |
| ATARLAR PETROL ÜRÜNLERİ | %38,88 | 16,40 | %100,00 | %0,00 |
| SERPİL AVCI | %17,03 | 8,19 | %100,00 | %0,00 |
| NIZAMETTİN UCMAZ | %8,00 | 34,43 | %100,00 | %0,00 |
| ISMAIL AKMESE | %11,16 | 11,55 | %100,00 | %0,00 |
| ALI ISIK - ISIK BUFE | %25,82 | 9,88 | %100,00 | %0,00 |
| IBRAHİM ÖZBEK | %0,00 | 5,42 | %100,00 | %0,00 |
| NURAY İMER | %0,00 | 8,14 | %87,00 | %0,00 |
| TULİN TELEK | %0,00 | 11,94 | %100,00 | %0,00 |
| ILSED AKARYAKIT | %0,00 | 20,33 | %100,00 | %0,00 |
| MURAT GONLUGUR | %4,43 | 15,22 | %100,00 | %0,00 |
| YAŞAR KOÇAK | %10,37 | 17,28 | %100,00 | %0,00 |
| NEVIN UZUNCAM | %2,52 | 18,58 | %100,00 | %0,00 |
| NOVAK OTOGAZ AKARYAKIT | %0,00 | 11,75 | %85,00 | %0,00 |
| REYHAN GÜREŞİR | %15,80 | 6,75 | %100,00 | %0,00 |
| GÜLCAN ALOĞLU | %13,03 | 31,06 | %100,00 | %0,00 |
| EMİN AKTAY | %0,00 | 30,75 | %100,00 | %0,00 |

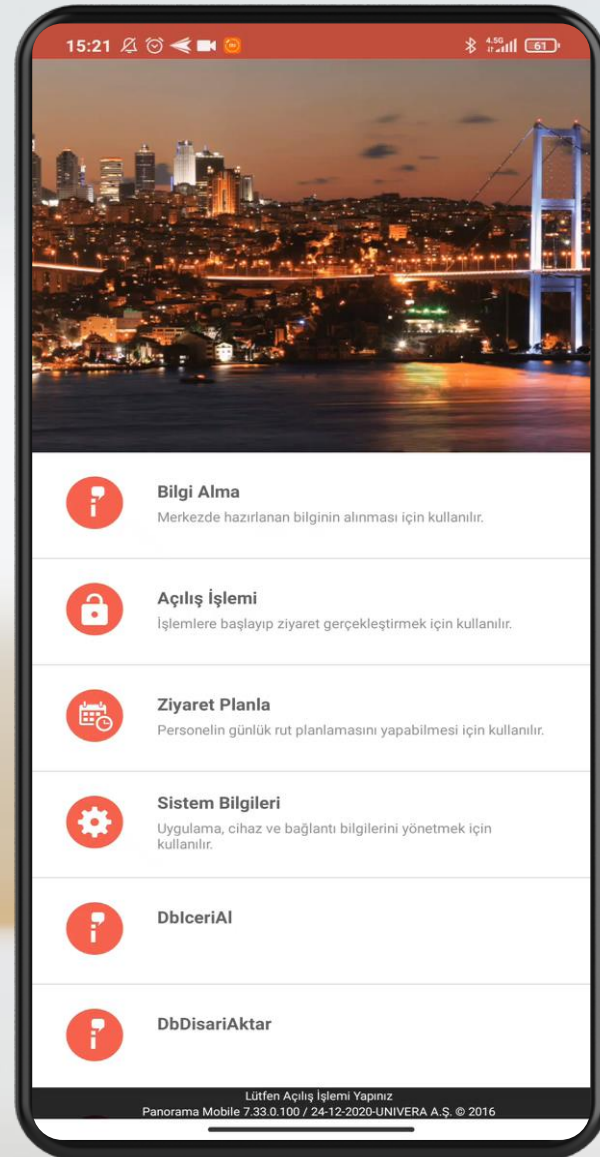
Görev Yönetimi

- Görevler, Öneriler
- Görev ve Öneri Önceliklendirme
- Gün Başı ve Gün Sonu Bilgileri



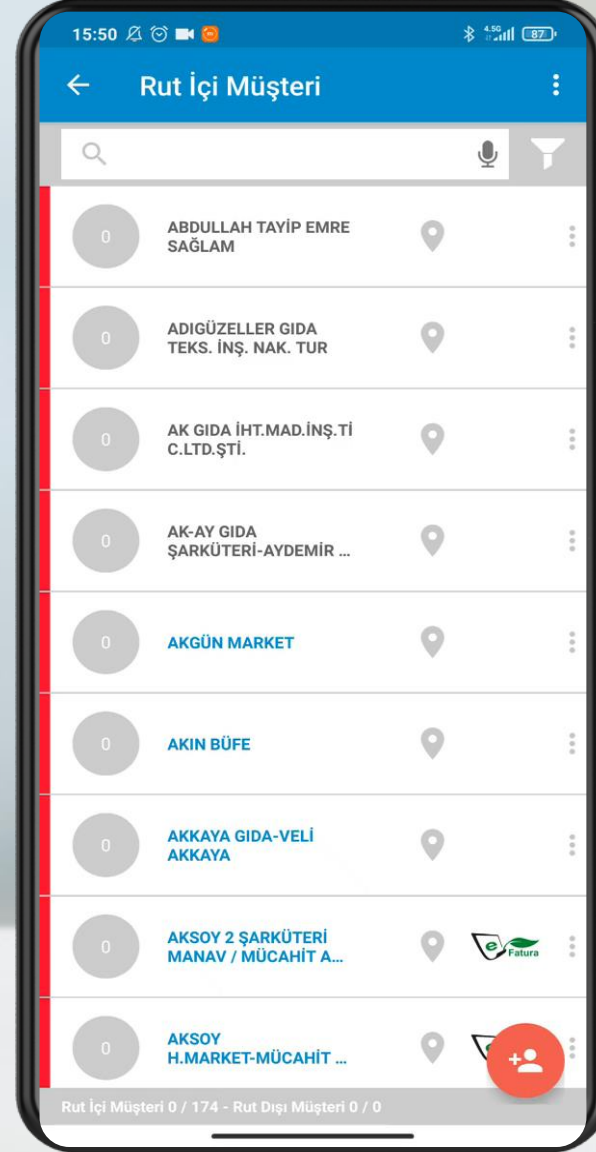
Günün Başlangıcında

- Üst yönetimden gelen sesli mesajlar
- Rut öncesi gerekli bilgilendirmeler
- Mevcut durumla ilgili öneriler



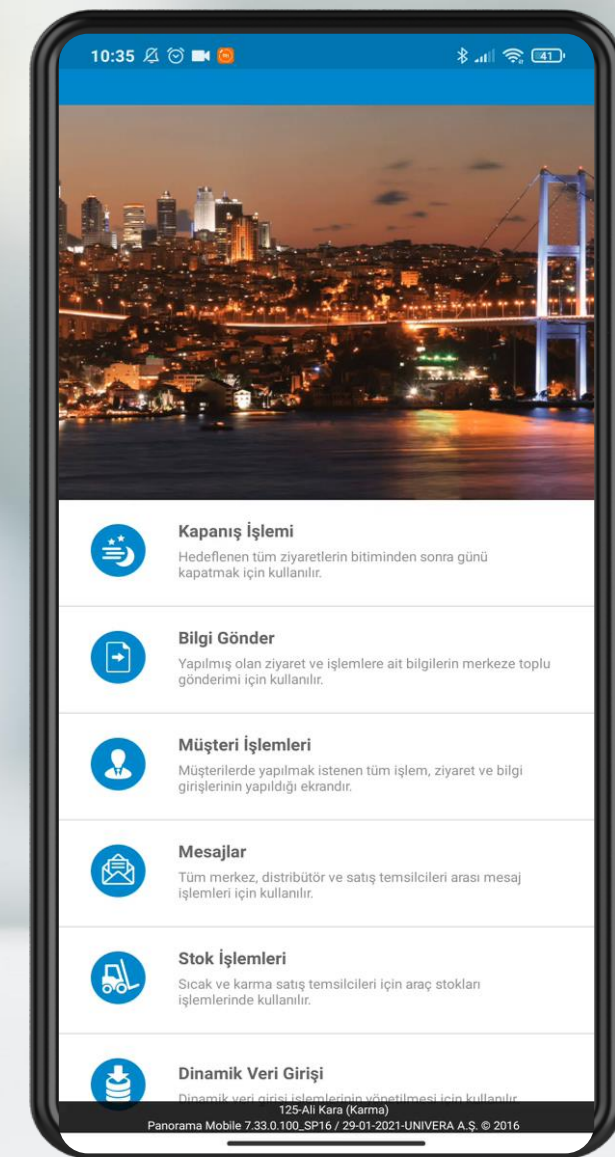
Müşteri Ziyaretinde

- Müşteri özelinde ;
- Ürün Satış Performans
 - Cari, Ciro ve Ziyaret Performans
 - lade Oranı



Gün Sonunda

- Günün Özeti
- Satış ve Cari Performans
- Ziyaret Performans





univera.com.tr

info@univera.com.tr

232 445 94 70



- /Administration
- /Human Resources
- /Legal
- /Accounting
- /Finance
- /Marketing
- /Publicity
- /Research
- /Business
- /Development
- /Engineering
- /Manufacturing
- /Planning